

2021-2027年中国男装行业 发展态势与市场年度调研报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2021-2027年中国男装行业发展态势与市场年度调研报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202104/216479.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

男装市场规模以中低速扩张，预计2022年男装市场规模有望超过6500亿元。2017年男装市场规模为5346亿元，同比增加4.41%。2012-2017年，受消费频次相对较低、高端消费较弱的影响，我国男装规模在总体占比呈小幅下降的趋势，由29.8%下降至27.86%，我们认为未来几年该趋势仍将延续，假设2018-2022年服装行业整体规模每年增速为5.86%（2014-2017年增速均值），假设2018-2022年男装占总体服装的比例每年下降0.39%（2012-2017年年均下降比例），则预计至2022年男装行业市场规模可达到6600亿元以上，2018-2022年行业复合增速预计在4%左右。2022年男装市场规模预计超过6500亿元数据来源：公开资料整理

中企顾问网发布的《2021-2027年中国男装行业发展态势与市场年度调研报告》共十四章。首先介绍了男装行业市场发展环境、男装整体运行态势等，接着分析了男装行业市场运行的现状，然后介绍了男装市场竞争格局。随后，报告对男装做了重点企业经营状况分析，最后分析了男装行业发展趋势与投资预测。您若想对男装产业有个系统的了解或者想投资男装行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章男装行业发展综述

1.1 男装行业概述

1.1.1 行业定义

1.1.2 行业主要商业模式

1.2 男装行业特征分析

1.2.1 产业链分析

1.2.2 男装行业在产业链中的地位

1.2.3 男装行业生命周期分析

（1）行业生命周期理论基础

（2）男装行业生命周期

1.3 最近3-5年中国男装行业经济指标分析

1.3.1 赢利性

1.3.2 成长速度

1.3.3 附加值的提升空间

1.3.4 进入壁垒 / 退出机制

1.3.5 风险性

1.3.6 行业周期

1.3.7 竞争激烈程度指标

1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析

第二章男装行业运行环境（PEST）分析

2.1 男装行业政治法律环境分析

2.1.1 行业管理体制分析

2.1.2 行业主要法律法规

2.1.3 行业相关发展规划

2.2 男装行业经济环境分析

2.2.1 国际宏观经济形势分析

2.2.2 国内宏观经济形势分析

2.2.3 产业宏观经济环境分析

2.3 男装行业社会环境分析

2.3.1 男装产业社会环境

2.3.2 社会环境对行业的影响

2.3.3 男装产业发展对社会发展的影响

2.4 男装行业技术环境分析

2.4.1 男装技术分析

2.4.2 男装技术发展水平

2.4.3 行业主要技术发展趋势

第三章我国男装所属行业运行分析

3.1 我国男装行业发展状况分析

3.1.1 我国男装行业发展阶段

3.1.2 我国男装行业发展总体概况男装服装公司利润增长提速数据来源：公开资料整理

3.1.3 我国男装行业发展特点分析

3.2 2019年男装行业发展现状

3.2.1 2014-2019年我国男装行业市场规模

3.2.2 2019年我国男装行业发展分析

3.2.3 2019年中国男装企业发展分析

3.3 区域市场分析

3.3.1 区域市场分布总体情况

3.3.2 2019年重点省市市场分析

3.4 男装产品/服务价格分析

3.4.1 2014-2019年男装价格走势

3.4.2 影响男装价格的关键因素分析

(1) 成本

(2) 供需情况

(3) 关联产品

(4) 其他

3.4.3 2021-2027年男装产品/服务价格变化趋势

3.4.4 主要男装企业价位及价格策略

第四章我国男装所属行业整体运行指标分析

4.1 2014-2019年中国男装所属行业总体规模分析

4.1.1 企业数量结构分析

4.1.2 人员规模状况分析

4.1.3 所属行业资产规模分析

4.1.4 行业市场规模分析

4.2 2014-2019年中国男装所属行业运营情况分析

4.2.1 我国男装行业营收分析

4.2.2 我国男装行业成本分析

4.2.3 我国男装行业利润分析

4.3 2014-2019年中国男装所属行业财务指标总体分析

4.3.1 所属行业盈利能力分析

4.3.2 所属行业偿债能力分析

4.3.3 行业营运能力分析

4.3.4 行业发展能力分析

第五章我国男装行业供需形势分析

5.1 男装行业供给分析

5.1.1 2014-2019年男装行业供给分析

5.1.2 2021-2027年男装行业供给变化趋势

5.1.3 男装行业区域供给分析

5.2 2014-2019年我国男装行业需求情况

5.2.1 男装行业需求市场

5.2.2 男装行业客户结构

5.2.3 男装行业需求的地区差异

5.3 男装市场应用及需求预测

5.3.1 男装应用市场总体需求分析

(1) 男装应用市场需求特征

(2) 男装应用市场需求总规模

5.3.2 2021-2027年男装行业领域需求量预测

(1) 2021-2027年男装行业领域需求产品/服务功能预测

(2) 2021-2027年男装行业领域需求产品/服务市场格局预测

5.3.3 重点行业男装产品/服务需求分析预测

第六章男装行业产业结构分析

6.1 男装产业结构分析

6.1.1 市场充分程度分析

6.1.2 领先企业的结构分析(所有制结构)

6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析

6.2.1 产业价值链的构成

6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析

6.3 产业结构发展预测

6.3.1 产业结构调整指导政策分析

6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素

6.3.3 中国男装行业参与国际竞争的战略市场定位

6.3.4 男装产业结构调整方向分析

第七章我国男装行业产业链分析

7.1 男装行业产业链分析

7.1.1 产业链结构分析

7.1.2 主要环节的增值空间

7.1.3 与上下游行业之间的关联性

7.2 男装上游行业分析

7.2.1 男装产品成本构成

7.2.2 2019年上游行业发展现状

7.2.3 2021-2027年上游行业发展趋势

7.2.4 上游供给对男装行业的影响

7.3 男装下游行业分析

7.3.1 男装下游行业分布

7.3.2 2019年下游行业发展现状

7.3.3 2021-2027年下游行业发展趋势

7.3.4 下游需求对男装行业的影响

第八章我国男装行业渠道分析及策略

8.1 男装行业渠道分析

8.1.1 渠道形式及对比

8.1.2 各类渠道对男装行业的影响

8.1.3 主要男装企业渠道策略研究

8.1.4 各区域主要代理商情况

8.2 男装行业用户分析

8.2.1 用户认知程度分析

8.2.2 用户需求特点分析

8.2.3 用户购买途径分析

8.3 男装行业营销策略分析

8.3.1 中国男装营销概况

8.3.2 男装营销策略探讨

8.3.3 男装营销发展趋势

第九章我国男装行业竞争形势及策略

9.1 行业总体市场竞争状况分析

9.1.1 男装行业竞争结构分析

- (1) 现有企业间竞争
- (2) 潜在进入者分析
- (3) 替代品威胁分析
- (4) 供应商议价能力
- (5) 客户议价能力
- (6) 竞争结构特点总结

9.1.2 男装行业企业间竞争格局分析

9.1.3 男装行业集中度分析

9.1.4 男装行业SWOT分析

9.2 中国男装行业竞争格局综述

9.2.1 男装行业竞争概况

- (1) 中国男装行业竞争格局
- (2) 男装行业未来竞争格局和特点
- (3) 男装市场进入及竞争对手分析

9.2.2 中国男装行业竞争力分析

- (1) 我国男装行业竞争力剖析
- (2) 我国男装企业市场竞争的优势
- (3) 国内男装企业竞争能力提升途径

9.2.3 男装市场竞争策略分析

第十章男装行业领先企业经营形势分析

10.1 宁波杉杉股份有限公司

10.1.1 企业概况

10.1.2 企业优势分析

10.1.3 经营状况分析

10.2 福建七匹狼实业股份有限公司

10.2.1 企业概况

10.2.2 企业优势分析

10.2.3 经营状况分析

10.3 雅戈尔集团股份有限公司

10.3.1 企业概况

10.3.2 企业优势分析

10.3.3 经营状况分析

10.4 浙江报喜鸟服饰股份有限公司

10.4.1 企业概况

10.4.2 企业优势分析

10.4.3 经营状况分析

10.5 大连大杨创世股份有限公司

10.5.1 企业概况

10.5.2 企业优势分析

10.5.3 经营状况分析

第十一章 2021-2027年男装行业投资前景

11.1 2021-2027年男装市场发展前景

11.1.1 2021-2027年男装市场发展潜力

11.1.2 2021-2027年男装市场发展前景展望

11.2 2021-2027年男装市场发展趋势预测

11.2.1 2021-2027年男装行业发展趋势

11.2.2 2021-2027年男装市场规模预测

11.2.3 2021-2027年男装行业应用趋势预测

11.3 2021-2027年中国男装行业供需预测

11.3.1 2021-2027年中国男装行业供给预测

11.3.2 2021-2027年中国男装行业需求预测

11.3.3 2021-2027年中国男装供需平衡预测

11.4 影响企业生产与经营的关键趋势

11.4.1 市场整合成长趋势

11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测

11.4.3 企业区域市场拓展的趋势

11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展

11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十二章 2021-2027年男装行业投资机会与风险

12.1 男装行业投融资情况

- 12.1.1 行业资金渠道分析
- 12.1.2 固定资产投资分析
- 12.1.3 兼并重组情况分析
- 12.2 2021-2027年男装行业投资机会
- 12.2.1 产业链投资机会
- 12.2.2 重点区域投资机会
- 12.3 2021-2027年男装行业投资风险及防范
- 12.3.1 政策风险及防范
- 12.3.2 技术风险及防范
- 12.3.3 供求风险及防范
- 12.3.4 宏观经济波动风险及防范
- 12.3.5 关联产业风险及防范
- 12.3.6 产品结构风险及防范
- 12.3.7 其他风险及防范

第十三章男装行业投资战略研究

- 13.1 男装行业发展战略研究
- 13.1.1 战略综合规划
- 13.1.2 技术开发战略
- 13.1.3 业务组合战略
- 13.1.4 区域战略规划
- 13.1.5 产业战略规划
- 13.1.6 营销品牌战略
- 13.1.7 竞争战略规划
- 13.2 对我国男装品牌的战略思考
- 13.2.1 男装品牌的重要性
- 13.2.2 男装实施品牌战略的意义
- 13.2.3 男装企业品牌的现状分析
- 13.2.4 我国男装企业的品牌战略
- 13.2.5 男装品牌战略管理的策略
- 13.3 男装经营策略分析
- 13.3.1 男装市场创新策略

13.3.2 品牌定位与品类规划

13.3.3 男装新产品差异化战略

第十四章研究结论及投资建议

14.1 男装行业研究结论

14.2 男装行业投资价值评估

14.3 男装行业投资建议

14.3.1 行业发展策略建议

14.3.2 行业投资方向建议

14.3.3 行业投资方式建议

部分图表目录：

图表1：男装行业生命周期

图表2：男装行业产业链结构

图表3：2014-2019年全球男装行业市场规模

图表4：2014-2019年中国男装行业市场规模

图表5：2014-2019年男装行业重要数据指标比较

图表6：2014-2019年中国男装市场占全球份额比较

图表7：2014-2019年男装行业工业总产值

图表8：2014-2019年男装行业销售收入

图表9：2014-2019年男装行业利润总额

图表10：2014-2019年男装行业资产总计

图表11：2014-2019年男装行业负债总计

图表12：2014-2019年男装行业竞争力分析

图表13：2014-2019年男装市场价格走势

图表14：2014-2019年男装行业主营业务收入

图表15：2014-2019年男装行业主营业务成本

图表16：2014-2019年男装行业销售费用分析

图表17：2014-2019年男装所属行业管理费用分析

图表18：2014-2019年男装所属行业财务费用分析

图表19：2014-2019年男装行业销售毛利率分析

图表20：2014-2019年男装行业销售利润率分析

图表21：2014-2019年男装行业成本费用利润率分析

图表22：2014-2019年男装行业总资产利润率分析

图表23：2014-2019年男装行业集中度分析

更多图表见正文.....

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202104/216479.html>