

# 2022-2028年中国男鞋行业 前景展望与投资战略咨询报告

## 报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

[www.cction.com](http://www.cction.com)

## 一、报告报价

《2022-2028年中国男鞋行业前景展望与投资战略咨询报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202204/285900.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

男鞋字面上理解为男式鞋。目前分类很多包括皮鞋，正装鞋，休闲鞋，运动鞋，跑鞋，舞蹈鞋等等，男鞋的主要特征是有别于女鞋的秀气和典雅，更显男人商务，大气，休闲的一面，目前男鞋的款式和种类有上千种之多。

中企顾问网发布的《2022-2028年中国男鞋行业前景展望与投资战略咨询报告》共十章。首先介绍了男鞋行业市场发展环境、男鞋整体运行态势等，接着分析了男鞋行业市场运行的现状，然后介绍了男鞋市场竞争格局。随后，报告对男鞋做了重点企业经营状况分析，最后分析了男鞋行业发展趋势与投资预测。您若想对男鞋产业有个系统的了解或者想投资男鞋行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第一章 男鞋行业界定和分类

#### 第一节 行业定义、基本概念

#### 第二节 行业基本特点

#### 第三节 行业分类

### 第二章 男鞋行业国内外发展概述

#### 第一节 国际男鞋行业发展总体概况

##### 一、全球男鞋行业发展概况

##### 二、主要国家和地区发展概况

##### 三、全球男鞋行业发展趋势

#### 第二节 中国男鞋行业发展概况

##### 一、中国男鞋行业发展概况

##### 二、中国男鞋行业发展中存在的问题

### 第三章 中国男鞋行业发展环境分析

#### 第一节 宏观经济环境

## 第二节 国际贸易环境

## 第三节 男鞋行业政策环境

## 第四节 男鞋行业技术环境

# 第四章 男鞋行业市场分析

## 第一节 中国男鞋行业经济规模

### 一、2015-2019年男鞋业销售规模

### 二、2015-2019年男鞋业利润规模

### 三、2015-2019年男鞋业资产规模

## 第二节 市场结构分析

## 第三节 市场特点分析

### 一、男鞋行业市场发展驱动因素

### 二、国内外经济形势对男鞋行业市场规模的影响

### 三、技术变革与行业革新对男鞋行业的影响

### 四、市场差异化分析

# 第五章 男鞋行业生产盈利能力分析

## 第一节 中国男鞋行业盈利能力指标分析

## 第二节 中国男鞋行业成本控制能力指标分析

## 第三节 中国男鞋行业营运能力指标分析

## 第四节 中国男鞋行业偿债能力指标分析

## 第五节 2022-2028年中国男鞋行业销售收入预测

## 第六节 2022-2028年中国男鞋行业利润总额预测

# 第六章 男鞋行业消费及竞争分析

## 第一节 行业集中度分析

### 一、中国男鞋行业区域格局分析

### 二、我国男鞋产业集群发展状况

## 第二节 细分区域生产分析

### 一、广东

### 二、福建

### 三、温州

### 第三节 男鞋市场竞争分析

- 一、竞争结构
- 二、品牌格局
- 三、中国男鞋国际竞争力比较
- 四、中国男鞋业零售市场竞争激烈
- 五、提升中国男鞋行业竞争力的对策
- 六、中国男鞋行业竞争未来走向

### 第四节 中国男鞋市场重点企业对比分析

- 一、品牌知名度和接受度分析
- 二、国内重点男鞋企业市场份额状况
- 三、重点区域对比状况
- 四、重点企业产品对比状况
- 五、终端销售能力对比分析

### 第五节 中国男鞋消费市场及发展趋势

- 一、消费市场状况分析
- 二、产业消费场所分析
- 三、消费升级影响分析
- 四、消费市场空间及发展趋势分析

### 第六节 中国男鞋行业的运营模式分析

- 一、多品牌经营模式
- 二、产业链模式分析
- 三、渠道运营模式
- 四、销售终端模式

### 第七节 中国男鞋行业销售终端模式分析

- 一、批发
- 二、专卖店
- 三、厂家直营店
- 四、专业店
- 五、B2C网上直销

## 第七章 男鞋上下游行业分析

### 第一节 行业产业链分析

## 第二节 男鞋下游行业增长情况

## 第三节 男鞋下游行业发展预测

## 第四节 下游行业发展对本行业的影响

# 第八章 男鞋国内重点生产厂家分析

## 第一节 浙江奥康鞋业股份有限公司

### 一、经营效益分析

### 二、业务经营分析

### 三、财务状况分析

### 四、未来前景展望

## 第二节 浙江报喜鸟服饰股份有限公司

### 一、经营效益分析

### 二、业务经营分析

### 三、财务状况分析

### 四、未来前景展望

## 第三节 贵人鸟股份有限公司

### 一、经营效益分析

### 二、业务经营分析

### 三、财务状况分析

### 四、未来前景展望

## 第四节 安踏体育用品有限公司

### 一、经营效益分析

### 二、业务经营分析

### 三、财务状况分析

### 四、未来前景展望

## 第五节 李宁体育用品有限公司

### 一、经营效益分析

### 二、业务经营分析

### 三、财务状况分析

### 四、未来前景展望

# 第九章 男鞋行业风险分析

## 第一节 男鞋行业环境风险

### 一、国际经济环境风险

### 二、汇率风险

### 三、宏观经济风险

### 四、宏观经济政策风险

### 五、区域经济变化风险

## 第二节 中国男鞋行业进入壁垒分析

### 一、品牌壁垒

### 二、营销网络壁垒

### 三、管理能力障碍

### 四、技术、研发障碍

## 第三节 男鞋行业市场风险

### 一、行业投资风险

### 二、经营风险

### 三、人才风险

### 四、市场风险

### 五、男鞋行业其他风险分析

## 第十章 男鞋行业发展预测及有关建议（ ）

### 第一节 男鞋行业发展前景预测

#### 一、用户需求变化预测

#### 二、竞争格局发展预测

#### 三、渠道发展变化预测

#### 四、行业总体发展前景及市场机会分析

### 第二节 品牌营销

#### 一、品牌营销模式变化分析

#### 二、品牌格局的变化趋势

#### 三、品牌发展方向

#### 四、品牌营销策略

### 第三节 中国男鞋市场差异化营销战略分析

#### 一、产品差异化战略

#### 二、服务差异化战略

三、人员差异化战略

四、形象差异化战略

五、渠道差异化战略

第四节 男鞋企业投资策略

一、子行业投资策略（ ）

二、产业模式投资策略

三、中小鞋企经营建议

第五节男鞋企业应对当前经济形势策略建议

一、战略建议

二、财务策略建议

部分图表目录：

图表 1 皮鞋消费的升级路线图

图表 2 2015-2019年男鞋业销售收入

图表 3 2015-2019年男鞋业销售收入增长趋势图

图表 4 2015-2019年男鞋业利润总额

图表 5 2015-2019年男鞋业利润总额增长趋势图

图表 6 2015-2019年男鞋业资产总额

图表 7 2015-2019年男鞋业总资产增长趋势图

图表 8 我国男皮鞋市场占有率

图表 9 华东地区男皮鞋市场占有率

图表 10 2015-2019年男鞋业销售毛利率趋势图

图表 11 2015-2019年男鞋业销售利润率趋势图

图表 12 2015-2019年男鞋业成本费用利润率趋势图

图表 13 2015-2019年男鞋业销售成本

图表 14 2015-2019年男鞋业销售成本增长趋势图

图表 15 2015-2019年男鞋业销售成本率

图表 16 2015-2019年男鞋业销售费用

图表 17 2015-2019年男鞋业销售费用增长趋势图

图表 18 2015-2019年男鞋业销售费用率

图表 19 2015-2019年男鞋业管理费用

图表 20 2015-2019年男鞋业管理费用增长趋势图



图表 21 2015-2019年男鞋业管理费用率

图表 22 2015-2019年男鞋业财务费用

图表 23 2015-2019年男鞋业财务费用增长趋势图

图表 24 2015-2019年男鞋业财务费用率

图表 25 2015-2019年男鞋业应收账款周转率对比图

更多图表见正文&hellip;&hellip;

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202204/285900.html>