

# 2020-2026年中国公路货运 市场深度分析与发展趋势研究报告

## 报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

[www.cction.com](http://www.cction.com)

# 一、报告报价

《2020-2026年中国公路货运市场深度分析与发展趋势研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202006/170362.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

中国货运体系包括公路、铁路、航空、水运、管道等方式，公路货运量在全社会货运中占比过高，2008年-2017年，公路货运量占比由74.1%上升到78%，铁路货运量虽然有所增加，但是占比却由13.2%下降到7.8%。2008年的铁路货运量33亿吨，到2017年铁路货运量是36.9亿吨，增加了11%。但是公路货运量增加接近1倍，增加了91%。2017年，中国公路完成货运量为367.95亿吨，同比增长9.4%，公路货物运输周转量为66712.51亿吨公里，同比增长9%。

2019年1~7月，中国公路完成货运量为213.83亿吨，周转量达到38346.31亿吨公里。2013年~2019年7月中国公路货运量及货运周转量走势图资料来源：交通运输部 中企顾问网整理

《2020-2026年中国公路货运市场深度分析与发展趋势研究报告》由中企顾问网公司领衔撰写，在大量周密的市场调研基础上，主要依据了国家统计局、国家商务部、国家发改委、国家经济信息中心、国务院发展研究中心、国家海关总署、知识产权局、智研数据中心提供的最新行业运行数据为基础，验证于与我们建立联系的全国科研机构、行业协会组织的权威统计资料。

报告揭示了公路货运行业市场潜在需求与市场机会，报告对中国公路货运行业做了重点企业经营状况分析，并分析了中国公路货运行业发展前景预测。为战略投资者选择恰当的投资时机和公司领导层做战略规划提供准确的市场情报信息及科学的决策依据。

报告目录：

### 第一章公路货运行业相关概述

#### 1.1 公路货运行业定义及特点

##### 1.1.1 公路货运行业的定义

##### 1.1.2 公路货运行业的特点

#### 1.2 公路货运主要经营方式

##### 1.2.1 公共运输业

##### 1.2.2 契约运输业

##### 1.2.3 自用运输业

##### 1.2.4 汽车货运代理

### 第二章公路货运行业市场特点概述

#### 2.1 行业市场概况

##### 2.1.1 行业市场特点

- 2.1.2 行业市场化程度
- 2.1.3 行业利润水平及变动趋势
- 2.2 进入本行业的主要障碍
  - 2.2.1 资金准入障碍
  - 2.2.2 市场准入障碍
  - 2.2.3 技术与人才障碍
  - 2.2.4 其他障碍
- 2.3 行业的周期性、区域性
  - 2.3.1 行业周期分析
    - 1、行业的周期波动性
    - 2、行业产品生命周期
  - 2.3.2 行业的区域性

### 第三章 2014-2019年中国公路货运行业发展环境分析

- 3.1 公路货运行业政治法律环境
  - 3.1.1 行业主管部门分析
  - 3.1.2 行业监管体制分析
  - 3.1.3 行业主要法律法规
    - 1、《道路交通安全法实施条例》
    - 2、《道路运输条例》
    - 3、《道路运输企业等级评定实施暂行办法》
  - 3.1.4 相关产业政策分析
    - 1、《关于印发促进综合交通枢纽发展的指导意见的通知》
    - 2、《关于进一步促进道路运输行业健康稳定发展的通知》
    - 3、《关于进一步促进公路水路交通运输业平稳较快发展的指导意见》
  - 3.1.5 行业相关发展规划
- 3.2 公路货运行业经济环境分析
  - 3.2.1 国际宏观经济形势分析
  - 3.2.2 中国宏观经济形势分析
- 3.3 公路货运行业社会环境分析
  - 3.3.1 重化工业发展影响分析
  - 3.3.2 制造业发展影响分析

### 3.3.3 商贸业发展影响分析

### 3.3.4 电子商务发展影响分析

### 3.3.4 公路建设对公路货运行业的影响

### 3.3.6 油价变动对运输企业的影响

### 3.3.7 公路收费对运输成本的影响

## 第四章全球公路货运行业发展概述

### 4.1 2014-2019年全球公路货运行业发展情况概述

#### 4.1.1 全球公路货运行业发展现状

#### 4.1.2 全球公路货运行业发展特征

#### 4.1.3 全球公路货运行业市场规模

### 4.2 2014-2019年全球主要地区公路货运行业发展状况

#### 4.2.1 欧洲公路货运行业发展情况概述

#### 4.2.2 美国公路货运行业发展情况概述

#### 4.2.3 日韩公路货运行业发展情况概述

### 4.3 2020-2026年全球公路货运行业发展前景预测

#### 4.3.1 全球公路货运行业市场规模预测

#### 4.3.2 全球公路货运行业发展前景分析

#### 4.3.3 全球公路货运行业发展趋势分析

### 4.4 全球公路货运行业重点企业发展动态分析

## 第五章中国公路货运行业发展概述

### 5.1 中国公路货运行业发展状况分析

#### 5.1.1 中国公路货运行业发展阶段

#### 5.1.2 中国公路货运行业发展总体概况

#### 5.1.3 中国公路货运行业发展特点分析

### 5.2 2014-2019年公路货运行业发展现状

#### 5.2.1 2014-2019年中国公路货运行业市场规模2014-2017年中国公路货运行业市场规模情况资料

来源：中企顾问网整理2014-2017年中国公路货运行业市场规模及平均运价资料来源：中企顾问网整理

#### 5.2.2 2014-2019年中国公路货运行业发展分析2013年~2019年7月中国公路货运量及货运周转量走势图资料来源：交通运输部 中企顾问网整理

### 5.2.3 2014-2019年中国公路货运企业发展分析

## 5.3 2020-2026年中国公路货运行业面临的困境及对策

### 5.3.1 中国公路货运行业面临的困境及对策

#### 1、中国公路货运行业面临困境

#### 2、中国公路货运行业对策探讨

### 5.3.2 中国公路货运企业发展困境及策略分析

#### 1、中国公路货运企业面临的困境

#### 2、中国公路货运企业的对策探讨

### 5.3.3 国内公路货运企业的出路分析

## 第六章中国公路货运行业市场运行分析

### 6.1 2014-2019年中国公路货运行业总体规模分析

#### 6.1.1 企业数量结构分析

#### 6.1.2 人员规模状况分析

#### 6.1.3 行业资产规模分析

#### 6.1.4 行业市场规模分析

### 6.2 2014-2019年中国公路货运行业市场供需分析

#### 6.2.1 中国公路货运行业供给分析

#### 6.2.2 中国公路货运行业需求分析

#### 6.2.3 中国公路货运行业供需平衡

### 6.3 2014-2019年中国公路货运行业财务指标总体分析

#### 6.3.1 行业盈利能力分析

#### 6.3.2 行业偿债能力分析

#### 6.3.3 行业营运能力分析

#### 6.3.4 行业发展能力分析

## 第七章中国公路货运行业细分市场分析

### 7.1 公路货运行业细分市场概况

#### 7.1.1 市场细分充分程度

#### 7.1.2 市场细分发展趋势

#### 7.1.3 市场细分战略研究

#### 7.1.4 细分市场结构分析

## 7.2 一般货物运输市场

### 7.2.1 市场发展现状概述

### 7.2.2 行业市场规模分析

### 7.2.3 行业市场需求分析

### 7.2.4 产品市场潜力分析

## 7.3 特种货物运输市场

### 7.3.1 市场发展现状概述

### 7.3.2 行业市场规模分析

### 7.3.3 行业市场需求分析

### 7.3.4 产品市场潜力分析

## 第八章中国公路货运行业模式分析

### 8.1 甩挂运输模式

#### 8.1.1 甩挂运输的发展现状

#### 8.1.2 甩挂运输的发展特点

#### 8.1.3 甩挂运输发展前景广阔

#### 8.1.4 甩挂运输是政府高度重视的行业

### 8.2 货运班车模式

#### 8.2.1 货运班车促进整合零散货运资源

#### 8.2.2 货运班车促进运费的降低

#### 8.2.3 货运班车是性价比相对较好的运输方式

#### 8.2.4 货运班车促进城市货运站的发展

### 8.3 多式联运模式

#### 8.3.1 多式联运的分类

#### 8.3.2 多式联运在世界范围内发展迅速

#### 8.3.3 多式联运是现代货运业发展方向

### 8.4 共同配送模式

#### 8.4.1 共同配送的特点

#### 8.4.2 共同配送的优势

#### 8.4.3 共同配送存在的问题

### 8.5 干线联盟模式

#### 8.5.1 干线联盟形成的原因

8.5.2 干线联盟形成能够提升联盟企业的业务

8.6 驮背运输模式

8.6.1 驮背运输的运输形式

8.6.2 驮背运输能够降低成本，提高经济效率

8.6.3 驮背运输可发挥铁路和公路货运双重优势

8.7 卡车融资租赁模式

8.7.1 卡车融资租赁可以减少货运企业资金占用

8.7.2 卡车融资租赁企业经营情况

8.8 集装单元化运输模式

8.8.1 集装单元化是物流现代化的标志

8.8.2 集装单元化的实质是集装单元化系统

8.8.3 台湾邮政的特色邮政便利箱寄送服务

8.9 客运“小件快运联盟”模式

8.9.1 小件快运联盟的优势

8.9.2 小件快运联盟是新的盈利点

8.9.3 小件快运联盟的规模效应

## 第九章中国公路货运行业市场竞争格局分析

9.1 中国公路货运行业竞争格局分析

9.1.1 公路货运行业区域分布格局

9.1.2 公路货运行业企业规模格局

9.1.3 公路货运行业企业性质格局

9.2 中国公路货运行业竞争五力分析

9.2.1 公路货运行业上游议价能力

9.2.2 公路货运行业下游议价能力

9.2.3 公路货运行业新进入者威胁

9.2.4 公路货运行业替代产品威胁

9.2.5 公路货运行业现有企业竞争

9.3 中国公路货运行业竞争SWOT分析

9.3.1 公路货运行业优势分析（S）

9.3.2 公路货运行业劣势分析（W）

9.3.3 公路货运行业机会分析（O）



#### 9.3.4 公路货运行业威胁分析（T）

### 9.4 中国公路货运行业投资兼并重组整合分析

#### 9.4.1 投资兼并重组现状

#### 9.4.2 投资兼并重组案例

### 9.5 中国公路货运行业竞争策略建议

## 第十章中国公路货运行业领先企业竞争力分析

### 10.1 德邦物流股份有限公司竞争力分析

#### 10.1.1 企业发展基本情况

#### 10.1.2 企业主要产品分析

#### 10.1.3 企业竞争优势分析

#### 10.1.4 企业经营状况分析

#### 10.1.5 企业最新发展动态

#### 10.1.6 企业发展战略分析

### 10.2 天地华宇物流有限公司竞争力分析

#### 10.2.1 企业发展基本情况

#### 10.2.2 企业主要产品分析

#### 10.2.3 企业竞争优势分析

#### 10.2.4 企业经营状况分析

#### 10.2.5 企业最新发展动态

#### 10.2.6 企业发展战略分析

### 10.3 上海佳吉快运有限公司竞争力分析

#### 10.3.1 企业发展基本情况

#### 10.3.2 企业主要产品分析

#### 10.3.3 企业竞争优势分析

#### 10.3.4 企业经营状况分析

#### 10.3.5 企业最新发展动态

#### 10.3.6 企业发展战略分析

### 10.4 新时代通成（上海）物流集团有限公司竞争力分析

#### 10.4.1 企业发展基本情况

#### 10.4.2 企业主要产品分析

#### 10.4.3 企业竞争优势分析

10.4.4 企业经营状况分析

10.4.5 企业最新发展动态

10.4.6 企业发展战略分析

10.5 天津大田集团有限公司竞争力分析

10.5.1 企业发展基本情况

10.5.2 企业主要产品分析

10.5.3 企业竞争优势分析

10.5.4 企业经营状况分析

10.5.5 企业最新发展动态

10.5.6 企业发展战略分析

10.6 新邦物流有限公司竞争力分析

10.6.1 企业发展基本情况

10.6.2 企业主要产品分析

10.6.3 企业竞争优势分析

10.6.4 企业经营状况分析

10.6.5 企业最新发展动态

10.6.6 企业发展战略分析

10.7 山东佳怡物流有限公司竞争力分析

10.7.1 企业发展基本情况

10.7.2 企业主要产品分析

10.7.3 企业竞争优势分析

10.7.4 企业经营状况分析

10.7.5 企业最新发展动态

10.7.6 企业发展战略分析

10.8 福建盛丰物流集团有限公司竞争力分析

10.8.1 企业发展基本情况

10.8.2 企业主要产品分析

10.8.3 企业竞争优势分析

10.8.4 企业经营状况分析

10.8.5 企业最新发展动态

10.8.6 企业发展战略分析

10.9 上海佳宇物流有限公司竞争力分析

- 10.9.1 企业发展基本情况
- 10.9.2 企业主要产品分析
- 10.9.3 企业竞争优势分析
- 10.9.4 企业经营状况分析
- 10.9.5 企业最新发展动态
- 10.9.6 企业发展战略分析
- 10.10 宝供物流企业集团有限公司竞争力分析
- 10.10.1 企业发展基本情况
- 10.10.2 企业主要产品分析
- 10.10.3 企业竞争优势分析
- 10.10.4 企业经营状况分析
- 10.10.5 企业最新发展动态
- 10.10.6 企业发展战略分析

## 第十一章2020-2026年中国公路货运行业发展趋势与前景分析

- 11.1 2020-2026年中国公路货运市场发展前景
- 11.1.1 2020-2026年公路货运市场发展潜力
- 11.1.2 2020-2026年公路货运市场发展前景展望
- 11.1.3 2020-2026年公路货运细分行业发展前景分析
- 11.2 2020-2026年中国公路货运市场发展趋势预测
- 11.2.1 2020-2026年公路货运行业发展趋势
- 11.2.2 2020-2026年公路货运市场规模预测
- 11.2.3 2020-2026年公路货运行业应用趋势预测
- 11.3 2020-2026年中国公路货运行业供需预测
- 11.3.1 2020-2026年中国公路货运行业供给预测
- 11.3.2 2020-2026年中国公路货运行业需求预测
- 11.3.3 2020-2026年中国公路货运供需平衡预测
- 11.4 影响企业生产与经营的关键趋势
- 11.4.1 行业发展有利因素与不利因素
- 11.4.2 市场整合成长趋势
- 11.4.3 需求变化趋势及新的商业机遇预测
- 11.4.4 企业区域市场拓展的趋势

#### 11.4.5 科研开发趋势及替代技术进展

### 第十二章2020-2026年中国公路货运行业投资前景

#### 12.1 公路货运行业投资现状分析

##### 12.1.1 公路货运行业投资规模分析

##### 12.1.2 公路货运行业投资资金来源构成

##### 12.1.3 公路货运行业投资资金用途分析

#### 12.2 公路货运行业投资特性分析

##### 12.2.1 公路货运行业进入壁垒分析

##### 12.2.2 公路货运行业盈利模式分析

##### 12.2.3 公路货运行业盈利因素分析

#### 12.3 公路货运行业投资机会分析

##### 12.3.1 细分市场投资机会

##### 12.3.2 重点区域投资机会

##### 12.3.3 产业发展的空白点分析

#### 12.4 公路货运行业投资风险分析

##### 12.4.1 公路货运行业政策风险

##### 12.4.2 宏观经济风险

##### 12.4.3 市场竞争风险

##### 12.4.4 关联产业风险

##### 12.4.5 产品结构风险

##### 12.4.6 技术研发风险

##### 12.4.7 其他投资风险

#### 12.5 公路货运行业投资潜力与建议

##### 12.5.1 公路货运行业投资潜力分析

##### 12.5.2 公路货运行业最新投资动态

##### 12.5.3 公路货运行业投资机会与建议

### 第十三章2020-2026年中国公路货运企业投资战略与客户策略分析

#### 13.1 公路货运企业发展战略规划背景意义

##### 13.1.1 企业转型升级的需要

##### 13.1.2 企业做大做强的需要

### 13.1.3 企业可持续发展需要

## 13.2 公路货运企业战略规划制定依据

### 13.2.1 国家政策支持

### 13.2.2 行业发展规律

### 13.2.3 企业资源与能力

### 13.2.4 可预期的战略定位

## 13.3 公路货运企业战略规划策略分析

### 13.3.1 战略综合规划

### 13.3.2 技术开发战略

### 13.3.3 区域战略规划

### 13.3.4 产业战略规划

### 13.3.5 营销品牌战略

### 13.3.6 竞争战略规划

## 13.4 公路货运中小企业发展战略研究

### 13.4.1 中小企业存在主要问题

- 1、缺乏科学的发展战略
- 2、缺乏合理的企业制度
- 3、缺乏现代的企业管理
- 4、缺乏高素质的专业人才
- 5、缺乏充足的资金支撑

### 13.4.2 中小企业发展战略思考

- 1、实施科学的发展战略
- 2、建立合理的治理结构
- 3、实行严明的企业管理
- 4、培养核心的竞争实力
- 5、构建合作的企业联盟

## 13.5 市场的重点客户战略实施

### 13.5.1 实施重点客户战略的必要性

### 13.5.2 合理确立重点客户

### 13.5.3 重点客户战略管理

### 13.5.4 重点客户管理功能

## 第十四章研究结论及建议

### 14.1 研究结论

### 14.2 建议

#### 14.2.1 行业发展策略建议

#### 14.2.2 行业投资方向建议

#### 14.2.3 行业投资方式建议

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202006/170362.html>