

2020-2026年中国处方药（ RX）行业全景调研及投资前景评估报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2020-2026年中国处方药（RX）行业全景调研及投资前景评估报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/201909/142969.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

处方药（Rx），是指有处方权的医生所开具出来的处方，并由此从医院药房购买的药物。这种药通常都具有一定的毒性及其他潜在的影响，用药方法和时间都有特殊要求，必须在医生指导下使用。

目前处方药主要的销售终端在医院，零售药店占处方药市场的10%。根据统计，零售药店处方药五年复合增长率为8%，高于OTC增幅。中国处方药零售渠道销售占比数据来源：公开资料整理

中企顾问网发布的《2020-2026年中国处方药（RX）行业全景调研及投资前景评估报告》共十六章。首先介绍了中国处方药（RX）行业市场发展环境、国处方药（RX）整体运行态势等，接着分析了中国处方药（RX）行业市场运行的现状，然后介绍了国处方药（RX）市场竞争格局。随后，报告对国处方药（RX）做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国处方药（RX）行业发展趋势与投资预测。您若想对国处方药（RX）产业有个系统的了解或者想投资中国处方药（RX）行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一部分RX行业相关行业阐述

第一章处方药的行业概况

第一节 RX定义与分类介绍

一、RX的定义与标准

二、处方药

三、处方药

四、处方药与处方药的区别

五、RX产品的分类

第二节 RX产品的特性

一、医药行业特性

二、RX药品的特性

三、RX药品的五大特征

四、RX市场的独特地位和特点

第三节药品分类管理相关法规和政策说明

第四节 RX管理制度

- 一、国外RX的管理制度
- 二、我国RX制度建设
- 三、建立RX制度处方监管是核心

第二章 2019年中国医药行业的运行现状分析

第一节 2019年中国医药行业的发展分析

一、中国医药工业总体增长较快

进入“十二五”，我国医药工业的盈利增速有所回落，2011年至2015年分别增长20.6%、17.0%、17.6%、12.3%和12.3%。2016年我国医药工业利润总额为3,201亿元，同比增长16.4%，增速较2015年提高4.1个百分点，增速明显提升。¹

从销售利润率来看，2010年至2016年间，我国医药工业销售利润率整体比较稳定，均处于10%-12%之间，具体情况如下图所示¹

- 二、中国医药行业销售收入及应收帐款情况
- 三、中国医药行业的经济效益及成本费用
- 四、中国医药行业运行主要影响因素

第二节 2019年中国医药行业发展存在的问题

- 一、医药行业发展面临的生存危机
- 二、中国医药行业存在的问题
- 三、医药行业发展遇到的三大政策困境
- 四、影响中国中医药发展的现实问题综述

第三节 2019年中国医药行业的发展对策

- 一、实现中国医药强国目标之措施
- 二、发展医药行业的措施
- 三、医药企业选择技术创新模式的建议

第二部分 RX行业世界动态分析

第三章 2019年全球RX行业市场行业发展状况分析

第一节 2019年国际RX药品市场的总体概况

- 一、RX市场是全球医药业发展的重要领域

二、世界RX市场的发展回顾

三、国际处方药转换市场的简析

四、亚太地区处方药市场的发展概况

第二节 2019年全球RX行业市场竞争格局分析

第三节 2020-2026年全球RX市场展望分析

一、处方药向RX转换

二、DTC营销

三、市场开发的成长机会

四、医药工业全球化

第四章 2019年世界主要国家RX行业运行情况分析

第一节 美国

一、美国医药行业发展现状分析

二、美国RX药物市场持续上涨的概况

三、美国RX药企广告支出增长边际利润下降

四、美国FDA批准用于减肥的处方药

第二节 日本

一、日本医药行业的总体回顾

二、日本药品零售市场迅猛增长扩大经营范围

三、日本处方药市场的发展稳定

四、日本RX市场的发展存在着矛盾

第三节 欧洲

一、欧洲RX经销业的发展将发生改变

二、英国政府将放宽对处方药品的管理

三、法国政府鼓励处方药市场的发展

第三部分 RX行业中国发展部分

第五章 2019年中国RX药品市场发展动态分析

第一节 2019年中国RX药品市场的发展概况

一、RX市场的发展综述

二、中国处方药市场的发展扩容

三、RX市场经营模式的分类综述

四、医药RX三级市场操作模式简析

第二节2019年处方药市场的消费者行为简析

一、RX消费者市场的内容

二、影响RX购买者行为的主要因素

三、RX消费者的决策

四、RX药品的购买过程

第三节2019年RX药品市场沟通组合以及其意义

一、RX药品市场的沟通过程

二、RX药品市场沟通组合

三、市场沟通的构成要素

四、RX药品市场沟通的意义

五、确定沟通和促销组合须考虑的因素

六、RX药品有效市场沟通的任务与步骤

第四节2019年中国RX药品市场发展存在的问题及对策

一、中国RX市场的发展缺乏领导品牌

二、RX药品的包装成为医药市场竞争的盲点

三、处方药品市场发展的七大策略

四、多层次资本市场的发展可以从RX入手

五、药品陈列成为RX市场创造最大利润的有效途径

第六章 2019年中国RX药品的市场营销战略研究

第一节 RX药品营销概况

一、RX市场营销管理是药企推广市场的关键

二、RX药品已经向保健品营销方式发展

三、RX医药营销模式的变革以及创新的综述

四、RX药品和保健品现行销售模式的思考

第二节2019年RX营销调研浅析

一、市场调研与营销调研的含义

二、营销调研的作用及意义

三、RX营销调研的范围

第三节 2019年RX药品市场终端模式与营销策略的对比

一、RX市场终端概述

二、药店市场终端及营销策略

三、医院市场终端及营销策略

四、RX市场终端模式展望

第四节2019年RX市场营销存在的问题及对策

一、RX药品市场营销存在的五个陷阱

二、RX营销面临的四大软肋

三、有效性成为RX营销发展的硬伤

四、RX市场营销应以拉动为主推动为辅

五、走出RX终端带金销售泥潭的建议

六、医药企业RX市场未来营销的发展道路

第五节2019年RX药品市场营销的挑战及趋势

一、零售终端连锁化的趋势给RX终端营销带来新的挑战

二、RX药品市场营销的十大趋势

三、情感营销是RX药品市场营销的新理念

第七章 2019年中国RX药品研究开发分析

第一节全球医药研发渐移中国

第二节2019年国内医药研发动态

一、肝病新药在我国研制成功

二、我国首个治疗丙肝中药新药松枢丸获准生产

三、东阿阿胶治疗血栓的新药获得国家新药证书网络

四、新药研究国家企业影响医药产品市场前景

五、新制剂开发市场四类研制发展方向值得期待

第三节2019年中国企业参与新药研发的最佳切入点

一、RX原研药诞生流程

二、RX研发易于切入

三、政策导向是鼓励开发O T C市场

第四节2019年RX企业新产品上市一般特点与规律

一、中国本土RX产业新产品上市特点

二、中国RX企业新产品上市规律

第五节2019年药品市场的专利分析

一、中药企业知识产权能力建设待加强

- 二、延长药品专利期限知识产权局还尚未列入议程
- 三、全球有35种药品专利到期
- 四、仿制药是全球药品专利到期后的国际机会

第四部分 RX药品市场分析部分

第八章2019年中国感冒药市场运行形势分析

第一节2019年中国感冒药市场的分析

- 一、中国感冒药市场的概况
- 二、国内感冒药市场的总体简析
- 三、RX感冒药市场的发展
- 四、知名品牌主宰着感冒药市场
- 五、中国感冒药市场的销售概况

第二节2019年感冒药细分市场的发展分析

- 一、中成药及西药在感冒药市场上的发展
- 二、中药感冒药迎来春天化学药仍是全国市场的主导
- 三、中药感冒药主力品种优势显现整体市场前景向好
- 四、中药感冒药市场的发展亟待大展宏图

第三节2019年中国感冒药报刊广告市场竞争简析

- 一、感冒药报刊广告月度投放走势清晰
- 二、全国各区域感冒药报刊广告出现全线回落
- 三、报刊广告市场品牌竞争的压力有所减缓
- 四、感冒药报刊广告市场被知名企业所主宰

第四节2019年中国感冒药市场的发展对策

- 一、感冒药处方药市场的导入策略
- 二、感冒药市场发展不易过度细分
- 三、感冒药市场发展的对策

第五节 2020-2026年感冒药市场的发展前景预测分析

- 一、全球RX类感冒药及过敏药市场将出现大幅的增长
- 二、感冒药市场的发展趋势
- 三、中西药结合逐渐成为感冒药市场主旋律

第九章2019年中国维生素市场运行态势分析

第一节2019年国际维生素产业的发展

- 一、世界维生素市场发展的回顾
- 二、世界维生素市场的发展概况
- 三、国际维生素产业的竞争新格局逐渐成型

第二节2019年中国维生素市场的分析

- 一、维生素的概述及分类
- 二、中国维生素市场的发展概况
- 三、维生素市场的发展速度迅猛
- 四、中国维生素类药物的出口形势简析
- 五、2019年份维生素类重点产品的发展

第三节2019年中国维生素主要热点品种的市场

- 一、中国维生素A市场的价格下降
- 二、维生素C制造业的核心竞争力综述
- 三、中国维C出口价格上涨的原因
- 四、中国维生素C出口稳步增长还需防危机
- 五、中国维生素E市场的浅析

第四节2019年中国复合维生素市场分析

- 一、复合维生素保健品市场发展逐渐成熟
- 二、中国复合维生素市场的竞争格局简析
- 三、复合维生素京沪穗蓉等八大城市的市场概况
- 四、复合维生素将发展成为市场的主流产品

第五节 2020-2026年中国维生素市场的发展趋势分析

- 一、小品种将是维生素产业的发展方向
- 二、中国维生素市场的发展前景

第十章2019年中国胃肠用药市场运行走势分析

第一节2019年中国胃肠用药市场的总体概况

- 一、世界胃肠道用药市场的回顾
- 二、胃肠道用药发展的概况
- 三、中国胃动力药及助消化药主要产品市场的综述
- 四、健胃消食片激起中国胃肠药市场战火

第二节2019年中国胃肠道用药报刊广告市场的分析

一、市场竞争加剧

二、华北东北崛起

三、中药勇担主角

四、卖点以陈述为主

第三节2019年北京、上海以及广州胃肠用药的零售市场

一、胃肠用药零售的市场特点

二、重点品种分析

第四节2019年中国抗消化性溃疡药物市场分析

一、消化性溃疡药市场的总体概况

二、国内抗消化性溃疡药物的研发动态

三、抗消化性溃疡药物的市场份额综述

四、国内抗消化性溃疡药的医院市场竞争力简析

第五节 2020-2026年中国胃肠用药市场的发展对策及前景

一、中国肠胃用药市场的发展要以招商为先

二、胃肠病用药的发展前景广阔

三、治疗消化系统疾病药品的市场发展潜力巨大

第十一章2019年中国解热镇痛药市场发展局势分析

第一节2019年中国解热镇痛药的总体概况

一、中国解热镇痛药市场的回顾

二、国内解热镇痛药市场的优势显现

三、解热镇痛药市场的产销分析

四、解热镇痛抗炎药的零售市场综述

第二节2019年解热镇痛药细分品种的分析

一、扑热息痛、阿司匹林和布洛芬原料药的出口概况

二、国内阿司匹林市场出口保持稳定价格略有下降

三、中国老牌镇痛药扑热息痛的出口显现新的动态

四、布洛芬市场的总体分析

五、萘普生原料药的潜力有待挖掘

第三节 2020-2026年中国解热镇痛药市场的发展趋势

一、国外非处方镇痛药市场非甾体类将占据5成的份额

二、美国解热镇痛药市场的发展趋势

三、中国解热镇痛原料药市场有着广阔前景

四、疼痛类用药期盼着社区发展的春天

第十二章 2019年中国其他RX药品的市场监测分析

第一节 妇科外用用药

一、妇科炎症用药市场的现状透析

二、妇科炎症用药市场细分逐渐明显

三、2019年中国妇科用药市场的现况

第二节 皮肤外用用药

一、抗真菌产品在皮肤外用用药市场处领先地位

二、皮肤科外用用药市场的综述

三、中国皮肤外用用药市场的规模冲破60亿

四、皮肤外用用药京沪穗三地零售市场已接近饱和

第三节 咽喉用药

一、咽喉用药市场的整体概况

二、中国咽喉口腔用药零售市场简析

三、2019年国内咽喉产品的零售市场

四、2019年中国咽喉疾病用药报刊广告市场分析

五、咽喉疾病用药市场细分成为老产品新的出路

第五部分 RX行业市场竞争部分

第十三章 2019年中国RX行业市场竞争格局分析

第一节 2019年我国医药行业的SWOT分析

一、我国医药行业优势领域

二、医药行业面临的挑战及应对措施

三、我国医药企业的主要问题

第二节 2019年年RX药品营销竞争策略

一、2019年RX药品营销策略

二、2019年RX市场的营销战术及管理

三、医药企业RX市场未来营销之路

四、走品牌之路将是RX发展的途径

第三节 2020-2026年中国RX行业市场竞争态势预测分析

第十四章 2019年中国处方药行业重点企业竞争力与关键性数据分析

第一节 石家庄以岭药业股份有限公司

- 一、企业发展概况
- 二、企业经营状况分析
- 三、企业产品结构分析
- 四、企业技术水平分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业销售渠道与网络
- 七、企业优势与劣势分析
- 八、企业最新发展动向分析

第二节 漳州片仔癀药业股份有限公司

- 一、企业发展概况
- 二、企业经营状况分析
- 三、企业产品结构分析
- 四、企业技术水平分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业销售渠道与网络
- 七、企业优势与劣势分析
- 八、企业最新发展动向分析

第三节 上海勃林格殷格翰药业有限公司

- 一、企业发展概况
- 二、企业经营状况分析
- 三、企业产品结构分析
- 四、企业技术水平分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业销售渠道与网络
- 七、企业优势与劣势分析
- 八、企业最新发展动向分析

第四节 哈药集团股份有限公司

- 一、企业发展概况
- 二、企业经营状况分析

- 三、企业产品结构分析
- 四、企业技术水平分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业销售渠道与网络
- 七、企业优势与劣势分析
- 八、企业最新发展动向分析

第五节 浙江康恩贝制药股份有限公司

- 一、企业发展概况
- 二、企业经营状况分析
- 三、企业产品结构分析
- 四、企业技术水平分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业销售渠道与网络
- 七、企业优势与劣势分析
- 八、企业最新发展动向分析

第六节 北京双鹤药业股份有限公司

- 一、企业发展概况
- 二、企业经营状况分析
- 三、企业产品结构分析
- 四、企业技术水平分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业销售渠道与网络
- 七、企业优势与劣势分析
- 八、企业最新发展动向分析

第七节 中美天津史克制药有限公司

- 一、企业发展概况
- 二、企业经营状况分析
- 三、企业产品结构分析
- 四、企业技术水平分析
- 五、企业盈利能力分析
- 六、企业销售渠道与网络
- 七、企业优势与劣势分析

八、企业最新发展动向分析

第八节 扬子江药业集团

一、企业发展概况

二、企业经营状况分析

三、企业产品结构分析

四、企业技术水平分析

五、企业盈利能力分析

六、企业销售渠道与网络

七、企业优势与劣势分析

八、企业最新发展动向分析

第九节 北京韩美药品有限公司

一、企业发展概况

二、企业经营状况分析

三、企业产品结构分析

四、企业技术水平分析

五、企业盈利能力分析

六、企业销售渠道与网络

七、企业优势与劣势分析

八、企业最新发展动向分析

第十节 湖北福人药业股份有限公司

一、企业发展概况

二、企业经营状况分析

三、企业产品结构分析

四、企业技术水平分析

五、企业盈利能力分析

六、企业销售渠道与网络

七、企业优势与劣势分析

八、企业最新发展动向分析

第六部分 RX药品行业发展趋势与投资前景分析

第十五章 2020-2026年中国RX药品市场的前景预测分析

第一节 2020-2026年中国医药行业的发展趋势分析

- 一、医药行业迎来药品降价不降利的新时代
- 二、医药市场发展趋势
- 第二节2020-2026年中国RX药品市场的发展趋势
 - 一、中国将发展成为国际最大的RX市场
 - 二、持续整合是未来中国RX市场发展的态势
 - 三、中国处方药市场的发展潜力巨大
 - 四、处方药市场的发展前景广阔
- 第三节2020-2026年中国RX行业盈利能力预测分析

第十六章2020-2026年中国RX行业投资战略部署

- 第一节 2019年中国医药行业投资概况
 - 一、医药业将进入黄金投资期
 - 二、中国医药产业投资准入政策分析
- 第二节2020-2026年中国RX行业投资机会分析
 - 一、我国市场潜力巨大
 - 二、RX市场方兴未艾
 - 三、感冒药执掌市场牛耳
 - 四、中成药前途无量
 - 五、老年疾病用药以及妇女、儿童用药市场发展迅猛
 - 六、农村市场亟待开发
 - 七、零售药品市场在竞争中继续快速增长
- 第三节2020-2026年中国RX行业投资风险
- 第四节 投资观点

图表目录：

- 图表：主要欧洲国家可以从处方药转化中节省开支的预期值
- 图表：美国Rx向RX的转换市值
- 图表：转换为处方药的13种化学药品
- 图表：转换为处方药的44种中成药
- 图表：RX消费信息来源
- 图表：2019年中国药品零售市场感冒药销售前十名品种
- 图表：2016-2019年三大城市感冒药市场容量

图表：2013-2019年15城市儿童用感冒药的走势情况

图表：2013-2019年15城市儿童用感冒药销售排名前十强

图表：2013-2019年15城市中药类感冒药走势情况

图表：2013-2019年15城市中药类感冒药销售排名前十强

图表：2013-2019年北京感冒药市场销售排名前十强

图表：2013-2019年上海感冒药市场销售排名前十强

图表：2013-2019年广州感冒药市场销售排名前十强

详细请访问：<http://www.cction.com/report/201909/142969.html>