

# 2021-2027年中国高端白酒 产业发展现状与投资可行性报告

## 报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

[www.cction.com](http://www.cction.com)

## 一、报告报价

《2021-2027年中国高端白酒产业发展现状与投资可行性报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202012/196501.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

2010年到2017年，白酒行业销售收入整体上呈上升趋势，复合增长率为9.52%。2017年，白酒行业销售收入为5531亿元，同比降低7.7%；但这并不意味着白酒行业开始走下坡路。从产量和营收的变化趋势上看，白酒行业在价格上仍然有优势。换句话说，具有价格优势的中高端、高端白酒发展势头仍然强劲，这对白酒行业的发展是一个好的信号。2010-2017年中国白酒行业销售收入（单位：亿元，%）

中企顾问网发布的《2021-2027年中国高端白酒产业发展现状与投资可行性报告》共十四章。首先介绍了中国高端白酒行业市场发展环境、高端白酒整体运行态势等，接着分析了中国高端白酒行业市场运行的现状，然后介绍了高端白酒市场竞争格局。随后，报告对高端白酒做了重点企业经营状况分析，最后分析了中国高端白酒行业发展趋势与投资预测。您若想对高端白酒产业有个系统的了解或者想投资中国高端白酒行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第一章 全球白酒制造行业发展分析

#### 第一节 2014-2019年世界白酒制造行业发展状况分析

##### 一、全球白酒制造市场供给分析

##### 二、全球白酒制造市场需求分析

##### 三、全球主要白酒制造企业分析

#### 第二节 2014-2019年全球主要国家白酒制造市场分析

##### 一、美国白酒制造市场分析

##### 二、德国白酒制造市场分析

##### 三、日本白酒制造市场分析

#### 第三节 2021-2027年全球白酒制造市场发展趋势分析

### 第二章 2019年中国白酒行业整体运行情况分析

#### 第一节 中国白酒行业相关要述

一、白酒的分类

二、白酒香型介绍

三、白酒生产的特性

第二节中国白酒行业运行简况

一、白酒行业发展的历程

二、白酒酿造技术现状

三、白酒行业规模和地位

四、中国白酒发展路径的9种深化

第三节 近三年中国白酒所属行业运行情况分析

一、2016年中国白酒所属行业运行情况

二、2017年中国白酒所属行业运行情况

三、2019年中国白酒所属行业运行情况

第四节2019年中国白酒行业运行情况分析

一、2019年中国白酒所属行业产销情况

二、2019年中国白酒所属行业市场价格情况

三、2019年白酒上市公司业绩良好

四、2019年白酒业掀起新一轮“资本潮”

第五节2021-2027年中国白酒市场发展预测

第三章2019年中国高端白酒市场运行分析

第一节高端白酒市场特征分析

一、高档酒市场特征

二、高端白酒的消费特征

三、高端白酒市场调查

四、高端白酒市场进入壁垒与赢利模式分析

第二节2019年高端白酒市场发展情况分析

一、前期调整主要源自需求下滑和库存消化

二、2019年高端白酒市场价格情况分析

第三节2021-2027年高端白酒市场预测分析

一、高档白酒进入平稳增长期

二、当前影响中国高端白酒发展的因素

## 第四章2014-2019年中国白酒产业技术研发分析

### 第一节 生物工程技术的研究

#### 一、窖泥微生物研究

#### 二、酱香功能菌的研究

### 第二节 白酒制造发酵机理的研究

#### 第三节 白酒香味成分剖析

### 第四节 生产工艺的改革与创新

#### 一、麸曲酱香白酒工艺创新

#### 二、复式发酵

#### 三、分层发酵

#### 四、夹泥发酵

#### 五、汾酒发酵的最高品温控制

#### 六、将先进的纳米技术引入白酒行业

### 第五节 白酒贮存研究

### 第六节 新型白酒的发展

### 第七节 低度酒的生产与发展

## 第五章2014-2019年中国白酒制造所属行业主要指标监测分析

### 第一节 2014-2019年中国白酒制造所属行业数据统计与监测分析

#### 一、2014-2019年中国白酒制造所属行业企业数量增长分析

#### 二、2014-2019年中国白酒制造所属行业从业人数调查分析

#### 三、2014-2019年中国白酒制造所属行业总销售收入分析

#### 四、2014-2019年中国白酒制造所属行业利润总额分析

#### 五、2014-2019年中国白酒制造所属行业投资资产增长性分析

### 第二节 2019年中国白酒制造所属行业最新数据统计与监测分析

#### 一、企业数量与分布

#### 二、销售收入

#### 三、利润总额

#### 四、从业人数

### 第三节2019年中国白酒制造行业投资状况监测

#### 一、行业资产区域分布

#### 二、主要省市投资增速对比

## 第六章2014-2019年中国白酒（折65度，商品量）产量数据统计分析

### 第一节2014-2019年中国白酒（折65度，商品量）产量数据分析

#### 一、2014-2019年全国白酒（折65度，商品量）产量数据分析

#### 二、2019年白酒（折65度，商品量）重点省市数据分析

### 第二节2019年中国白酒（折65度，商品量）产量数据分析

#### 一、2019年全国白酒（折65度，商品量）产量数据分析

#### 二、2019年白酒（折65度，商品量）重点省市数据分析

### 第三节2019年中国白酒（折65度，商品量）产量增长性分析

#### 一、产量增长

#### 二、集中度变化

## 第七章2010-2019年中国浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进出口统计（2208）

### 第一节2010-2019年中国浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进出口数据监测

#### 一、浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进口数据分析

#### 二、浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料出口数据分析

#### 三、浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进出口单价分析

### 第二节浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进出口国家及地区分析

#### 一、浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进口来源国家及地区

#### 二、浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料出口国家及地区

### 第三节浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进出口省市分析

#### 一、浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料主要进口省市分析

#### 二、浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料主要出口省市分析

## 第八章2019年中国高端白酒分区域市场运行分析

### 第一节 华北地区高端白酒市场

### 第二节 华东地区高端白酒市场

### 第三节 华南地区高端白酒市场

### 第四节 华中地区高端白酒市场

### 第五节 东北地区高端白酒市场

### 第六节 西北地区高端白酒市场

### 第七节 西南地区高端白酒市场

## 第九章 高端白酒消费者分析

### 第一节 2019年高端白酒消费者需求分析

- 一、现阶段我国高端白酒消费特点
- 二、商务消费回暖和再库存化预期带动行业反弹
- 三、私人消费回暖带动高端白酒复苏
- 四、长期：商务和私人消费是未来持续增长动力
- 五、高端白酒市场具有收入和利润的高弹性
- 六、高端白酒厂商盈利具有高弹性
- 七、我国高端白酒各主要细分市场消费占比测算

### 第二节 白酒消费者购买行为分析

- 一、白酒消费者购买行为类型分析
- 二、白酒消费者购买动机分析
- 三、白酒消费者购买方式分析
- 四、白酒消费者购买目的分析
- 五、白酒消费者对广告促销的态度分析

### 第三节 中产阶层白酒消费群体分析

- 一、中产阶层扩大带来的机会
- 二、中产阶层的消费特征
- 三、中产阶层市场竞争策略

### 第四节 “80后”白酒消费群体分析

- 一、“80后”未来的主流消费群体
- 二、“80后”群体的消费特征分析
- 三、针对“80后”群体白酒企业的创新策略

### 第五节 白酒消费行为的价值体现及营销启示

- 一、白酒消费行为特点
- 二、白酒消费行为的价值体现
- 三、白酒消费行为价值体现的营销启示

## 第十章 2019年中国高端白酒营销策略分析

### 第一节 白酒营销形势分析

- 一、白酒营销模式及其发展趋势

二、中国白酒营销的四种形式

三、白酒营销的分层化趋势

第二节 白酒营销渠道分析

一、白酒终端现状与策略分析

二、电子商务对白酒营销渠道的发展

三、金融危机下白酒销售渠道分析

第三节 白酒营销策略分析

一、白酒营销规律分析

二、白酒淡季营销策略分析

三、白酒企业促销攻略

四、白酒企业三、四级市场攻略

五、白酒价格营销策略分析

六、高端白酒招商策略

七、关于金融危机时期白酒市场出路的分析

第四节 白酒广告策略分析

第五节 高端白酒文化营销策略分析

一、高端白酒：中国酒文化的宏大叙事

二、白酒业：契合文化的品牌想象力

三、浅析白酒如何注入新文化

第六节 高端白酒营销策略分析

一、浅谈高端白酒的营销定位

二、专业酒展推动高端白酒营销

三、高端白酒营销的根据地之战

第七节 高端白酒买断品牌需求创新的驱动战略

第十一章 2019年高端白酒行业竞争状况分析

预计到2020年高端白酒市场规模有望突破1800亿，未来5年高端酒CAGR为19.66%；次高端白酒将达到900多亿，未来5年CAGR为31.99%。因此，主流次高端品牌将逐步蚕食次高端市场空间，充分享受次高端扩容带来的高增长。 高端白酒市场份额占比情况

第一节 2019年中国高端白酒行业竞争格局

一、高端白酒五强格局初成型

二、浓香型高端白酒竞争格局



### 三、2019年中国白酒市场场竞争加剧

#### 第二节2019年中国白酒品牌生存发展情况分析

##### 一、品牌格局

##### 二、品牌发展战略

##### 三、品牌发展趋势

#### 第三节2021-2027年中国高端白酒行业竞争趋势分析

##### 一、高端白酒提价或导致行业洗牌

##### 二、品牌决定未来格局

##### 三、白酒行业市场竞争中的四大关键因素

### 第十二章2019年中国高端白酒标杆企业竞争对比及关键性财务数据分析

#### 第一节贵州茅台酒股份有限公司

##### 一、企业概况

##### 二、企业主要经济指标分析

##### 三、企业成长性分析

##### 四、企业经营能力分析

#### 第二节宜宾五粮液股份有限公司

##### 一、企业概况

##### 二、企业主要经济指标分析

##### 三、企业成长性分析

##### 四、企业经营能力分析

#### 第三节泸州老窖股份有限公司

##### 一、企业概况

##### 二、企业主要经济指标分析

##### 三、企业成长性分析

##### 四、企业经营能力分析

#### 第四节四川沱牌曲酒股份有限公司

##### 一、企业概况

##### 二、企业主要经济指标分析

##### 三、企业成长性分析

##### 四、企业经营能力分析

#### 第五节四川水井坊股份有限公司

## 一、企业概况

## 二、企业主要经济指标分析

## 三、企业成长性分析

## 四、企业经营能力分析

### 第六节山西杏花村汾酒厂股份有限公司

## 一、企业概况

## 二、企业主要经济指标分析

## 三、企业成长性分析

## 四、企业经营能力分析

### 第七节安徽古井贡酒股份有限公司

## 一、企业概况

## 二、企业主要经济指标分析

## 三、企业成长性分析

## 四、企业经营能力分析

### 第八节酒鬼酒股份有限公司

## 一、企业概况

## 二、企业主要经济指标分析

## 三、企业成长性分析

## 四、企业经营能力分析

### 第九节湖北稻花香集团

## 一、企业概况

## 二、企业主要经济指标分析

### 第十节江苏洋河酒厂股份有限公司

## 第十三章2019年中国高端白酒行业运行环境与趋势探讨

### 第一节2019年中国白酒行业经济环境分析

#### 一、中国宏观经济环境分析

#### 二、中国宏观对白酒市场的推动作用分析

### 第二节2019年中国白酒行业运行政策环境分析

#### 一、2019年白酒税收促使我国白酒发展更加规范化

#### 二、2019年严惩“酒驾”对白酒销售的影响分析

#### 三、《酱香型白酒》国家标准通过组审定

### 第三节2021-2027年中国白酒行业发展预测分析

- 一、白酒收入和利润总额在规模和增速上均领先行业
- 二、白酒行业税前利润率持续提升并领先行业
- 三、白酒产量增速数据和稳定性强于其他子行业
- 四、四次政策调整促使白酒行业出现两个发展方向
- 五、行业格局在政策的引导下出现两个发展方向
- 六、消费升级和城镇化率提升是白酒行业发展的驱动因素

### 第四节2021-2027年中国高端白酒行业景气度分析及预测

- 一、高端类消费品受益于经济的复苏
- 二、高端白酒提价能力分析
- 三、品牌基础和消费升级促高端白酒销量增长
- 四、白酒公司2~15%提价就可完全抵消消费税征收

### 第五节2021-2027年中国高端白酒行业发展趋势

- 一、未来高端行业发展趋势
- 二、白酒低度化趋势
- 三、白酒包装发展趋势分析
- 四、高端白酒消费可延续到2020年

## 第十四章2021-2027年中国高端白酒行业发展战略分析

### 第一节中国白酒行业新盈利模式探析

#### 第二节白酒品牌发展策略分析

- 一、建设白酒品牌的十则
- 二、白酒品牌布局策略
- 三、白酒品牌客户资源的战略整合
- 四、中小白酒企业的品牌经营
- 五、白酒品牌传播如何诠释自己的卖点
- 六、成功创建白酒品牌的关键

#### 第三节高端白酒品牌发展策略分析

- 一、高端白酒品牌竞争策略
- 二、浅析高档白酒品牌的发展思路
- 三、打造高档白酒品牌的四则
- 四、中国高端白酒“功能价值”救赎之路

## 五、高端白酒正确把握价值与理性的相融

### 第四节中国白酒的蓝海战略

#### 一、白酒企业寻找蓝海十个命题的判断

#### 二、白酒企业开辟蓝海的方向

### 第五节白酒海外市场攻略

#### 一、区域的选择

#### 二、模式的选择

#### 三、时机与方式的选择

### 图表目录：

图表1 2014-2019年全球白酒制造行业市场规模分析

图表2 2014-2019年全球白酒制造行业需求规模分析

图表3 2021-2027年影响高端白酒行业运行的不利因素

图表4 2014-2019年中国白酒制造行业企业数量增长分析

图表5 2014-2019年中国白酒制造行业从业人数调查分析

图表6 2014-2019年中国白酒制造行业产品销售收入分析

图表7 2014-2019年中国白酒制造行业利润总额分析

图表8 2014-2019年中国白酒制造行业资产合计分析

图表9 2019年中国白酒制造行业总资产周转率分析

图表10 2019年中国白酒制造行业投资区域分析

图表11 2014-2019年我国白酒产量分析

图表12 2019年我国白酒各省市产量分析

图表13 2019年我国白酒各省市产量分析

图表14 2019年全国白酒(折65度,商品量)产量集中度分析

图表15 2014-2019年我国浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进口分析

图表16 2014-2019年我国浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料出口分析

图表17 2014-2019年我国浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料仅出口均价分析

图表18 2019年我国浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进口来源国分析

图表19 2019年我国浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料出口目的地分析

图表20 2019年我国浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料进口省市分析

图表21 2019年我国浓度 < 80%的未改性乙醇；蒸馏酒等酒精饮料出口省市分析

图表22 2019年我国白酒市场华北地区产量集中度分析

图表23 2019年我国白酒市场华东地区产量集中度分析

图表24 2019年我国白酒市场华南地区产量集中度分析

图表25 2019年我国白酒市场华中地区产量集中度分析

图表26 2019年我国白酒市场东北地区产量集中度分析

图表27 2019年我国白酒市场西北地区产量集中度分析

图表28 2019年我国白酒市场西南地区产量集中度分析

图表29 经济周期中我国高端白酒消费驱动因素及表

图表30我国白酒重度消费群体的年龄分布以及当前我国人口结构

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202012/196501.html>