

2022-2028年中国C2C市 场深度分析与投资前景评估报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

www.cction.com

一、报告报价

《2022-2028年中国C2C市场深度分析与投资前景评估报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202111/249281.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

C2C是电子商务的专业用语，意思是个人与个人之间的电子商务，其中C指的是消费者，因为消费者的英文单词是Customer（Consumer），所以简写为C，又因为英文中的2的发音同to，所以C to C简写为C2C，C2C即 Customer（Consumer）to Customer（Consumer）。比如一个消费者有一台电脑，通过网络进行交易，把它出售给另外一个消费者，此种交易类型就称为C2C电子商务。

休闲食品属于食品快消品中的可选消费，随着生活水平的提升以及消费方式的多元化、休闲化，人们对休闲零食的需求日益增加，带动零食市场快速发展，据调查数据显示，2018年我国休闲食品市场规模为3441亿元，同比增长4.1%。对比2018年中美包装食品消费结构，中国休闲零售的消费占比仅为19.23%，远低于美国30.56%的水平，未来增长空间巨大，预测，预计2023年我国休闲食品市场规模可达4415亿元，年复合增速为5.1%。

休闲食品同样把握电商红利，2012年起电商渠道销售额快速增长，据调查数据显示，2018年零食行业电商销售额为621亿元，同比增长23.4%，电商渗透率达11%，较2011年提升10.4pp。随着电商红利的弱化，线上增速亦呈现放缓趋势。2018年中美两国包装食品消费结构对比2013-2018年中国零食行业的线上渗透率数据来源：公开资料整理

中企顾问网发布的《2022-2028年中国C2C市场深度分析与投资前景评估报告》共十四章。首先介绍了C2C行业市场发展环境、C2C整体运行态势等，接着分析了C2C行业市场运行的现状，然后介绍了C2C市场竞争格局。随后，报告对C2C做了重点企业经营状况分析，最后分析了C2C行业发展趋势与投资预测。您若想对C2C产业有个系统的了解或者想投资C2C行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

第一章 C2C行业发展综述

1.1 C2C行业定义及分类

1.1.1 行业定义

1.1.2 行业主要产品分类

1.1.3 行业主要商业模式

1.2 C2C行业特征分析

1.2.1 产业链分析

1.2.2 C2C行业在国民经济中的地位

1.2.3 C2C行业生命周期分析

(1) 行业生命周期理论基础

(2) C2C行业生命周期

1.3 最近3-5年中国C2C行业经济指标分析

1.3.1 赢利性

1.3.2 成长速度

1.3.3 附加值的提升空间

1.3.4 进入壁垒 / 退出机制

1.3.5 风险性

1.3.6 行业周期

1.3.7 竞争激烈程度指标

1.3.8 行业及其主要子行业成熟度分析

第二章 C2C行业运行环境分析

2.1 C2C行业政治法律环境分析

2.1.1 行业管理体制分析

2.1.2 行业主要法律法规

2.1.3 行业相关发展规划

2.2 C2C行业经济环境分析

2.2.1 国际宏观经济形势分析

2.2.2 国内宏观经济形势分析

2.2.3 产业宏观经济环境分析

2.3 C2C行业社会环境分析

2.3.1 C2C产业社会环境

2.3.2 社会环境对行业的影响

2.3.3 C2C产业发展对社会发展的影响

2.4 C2C行业技术环境分析

2.4.1 C2C技术分析

2.4.2 C2C技术发展水平

2.4.3 行业主要技术发展趋势

第三章 我国C2C所属行业运行分析

3.1 我国C2C行业发展状况分析

3.1.1 我国C2C行业发展阶段

3.1.2 我国C2C行业发展总体概况

3.1.3 我国C2C行业发展特点分析

3.2 2015-2019年C2C行业发展现状

互联网的广泛应用下，我国互联网用户规模扩大，尤其是手机网民数量和占比不断提高，为电子商务的发展提供了基础，也带来了居民消费观念的变化，电商成为居民生活的主流购物方式之一，我国休闲食品电商行业中出现了综合性电商平台、垂直行业平台，同时物流企业以及线下超市利用自己在物流体系中的优势和线下实体的便利条件，切入休闲食品电商领域。

根据商务部数据显示，2018年，我国B2C零售额占全国网络零售额的比重为62.8%，较2017年提升4.4个百分点，随着消费升级不断深化，消费者对网购的品牌、品质、服务的关注逐渐提高，B2C市场优势更加明显。2016-2018年全国网络零售B2C/c2c交易额占比数据来源：公开资料整理

3.2.1 2015-2019年我国C2C行业市场规模

3.2.2 2015-2019年我国C2C行业发展分析

3.2.3 2015-2019年中国C2C企业发展分析

3.3 区域市场分析

3.3.1 区域市场分布总体情况

3.3.2 2015-2019年重点省市市场分析

3.4 C2C细分产品/服务市场分析

3.4.1 细分产品/服务特色

3.4.2 2015-2019年细分产品/服务市场规模及增速

3.4.3 重点细分产品/服务市场前景预测

3.5 C2C产品/服务价格分析

3.5.1 2015-2019年C2C价格走势

3.5.2 影响C2C价格的关键因素分析

(1) 成本

(2) 供需情况

(3) 关联产品

(4) 其他

3.5.3 2022-2028年C2C产品/服务价格变化趋势

3.5.4 主要C2C企业价位及价格策略

第四章 我国C2C所属行业整体运行指标分析

4.1 2015-2019年中国C2C所属行业总体规模分析

4.1.1 企业数量结构分析

4.1.2 人员规模状况分析

4.1.3 行业资产规模分析

4.1.4 行业市场规模分析

4.2 2015-2019年中国C2C所属行业产销情况分析

4.2.1 我国C2C所属行业工业总产值

4.2.2 我国C2C所属行业工业销售产值

4.2.3 我国C2C所属行业产销率

4.3 2015-2019年中国C2C所属行业财务指标总体分析

4.3.1 行业盈利能力分析

4.3.2 行业偿债能力分析

4.3.3 行业营运能力分析

4.3.4 行业发展能力分析

第五章 我国C2C行业供需形势分析

5.1 C2C行业供给分析

5.1.1 2015-2019年C2C行业供给分析

5.1.2 2022-2028年C2C行业供给变化趋势

5.1.3 C2C行业区域供给分析

5.2 2015-2019年我国C2C行业需求情况

5.2.1 C2C行业需求市场

5.2.2 C2C行业客户结构

5.2.3 C2C行业需求的地区差异

5.3 C2C市场应用及需求预测

5.3.1 C2C应用市场总体需求分析

(1) C2C应用市场需求特征

(2) C2C应用市场需求总规模

5.3.2 2022-2028年C2C行业领域需求量预测

(1) 2022-2028年C2C行业领域需求产品/服务功能预测

(2) 2022-2028年C2C行业领域需求产品/服务市场格局预测

5.3.3 重点行业C2C产品/服务需求分析预测

第六章 C2C行业产业结构分析

6.1 C2C产业结构分析

6.1.1 市场细分充分程度分析

6.1.2 各细分市场领先企业排名

6.1.3 各细分市场占总市场的结构比例

6.1.4 领先企业的结构分析（所有制结构）

6.2 产业价值链的结构分析及产业链条的整体竞争优势分析

6.2.1 产业价值链的构成

6.2.2 产业链条的竞争优势与劣势分析

6.3 产业结构发展预测

6.3.1 产业结构调整指导政策分析

6.3.2 产业结构调整中消费者需求的引导因素

6.3.3 中国C2C行业参与国际竞争的战略市场定位

6.3.4 产业结构调整方向分析

第七章 我国C2C行业产业链分析

7.1 C2C行业产业链分析

7.1.1 产业链结构分析

7.1.2 主要环节的增值空间

7.1.3 与上下游行业之间的关联性

7.2 C2C上游行业分析

7.2.1 C2C产品成本构成

7.2.2 2015-2019年上游行业发展现状

7.2.3 2022-2028年上游行业发展趋势

7.2.4 上游供给对C2C行业的影响

7.3 C2C下游行业分析

7.3.1 C2C下游行业分布

7.3.2 2015-2019年下游行业发展现状

7.3.3 2022-2028年下游行业发展趋势

7.3.4 下游需求对C2C行业的影响

第八章 我国C2C行业渠道分析及策略

8.1 C2C行业渠道分析

8.1.1 渠道形式及对比

8.1.2 各类渠道对C2C行业的影响

8.1.3 主要C2C企业渠道策略研究

8.1.4 各区域主要代理商情况

8.2 C2C行业用户分析

8.2.1 用户认知程度分析

8.2.2 用户需求特点分析

8.2.3 用户购买途径分析

8.3 C2C行业营销策略分析

8.3.1 中国C2C营销概况

8.3.2 C2C营销策略探讨

8.3.3 C2C营销发展趋势

第九章 我国C2C行业竞争形势及策略

9.1 行业总体市场竞争状况分析

9.1.1 C2C行业竞争结构分析

(1) 现有企业间竞争

(2) 潜在进入者分析

(3) 替代品威胁分析

(4) 供应商议价能力

(5) 客户议价能力

(6) 竞争结构特点总结

9.1.2 C2C行业企业间竞争格局分析

9.1.3 C2C行业集中度分析

9.1.4 C2C行业SWOT分析

9.2 中国C2C行业竞争格局综述

9.2.1 C2C行业竞争概况

(1) 中国C2C行业竞争格局

(2) C2C行业未来竞争格局和特点

(3) C2C市场进入及竞争对手分析

9.2.2 中国C2C行业竞争力分析

(1) 我国C2C行业竞争力剖析

(2) 我国C2C企业市场竞争的优势

(3) 国内C2C企业竞争能力提升途径

9.2.3 C2C市场竞争策略分析

第十章 C2C行业领先企业经营形势分析

10.1 A公司

10.1.1 企业概况

10.1.2 企业优势分析

10.1.3 产品/服务特色

10.1.4 公司经营状况

10.1.5 公司发展规划

10.2 B公司

10.2.1 企业概况

10.2.2 企业优势分析

10.2.3 产品/服务特色

10.2.4 公司经营状况

10.2.5 公司发展规划

10.3 C公司

10.3.1 企业概况

10.3.2 企业优势分析

10.3.3 产品/服务特色

10.3.4 公司经营状况

10.3.5 公司发展规划

10.4 D公司

- 10.4.1 企业概况
- 10.4.2 企业优势分析
- 10.4.3 产品/服务特色
- 10.4.4 公司经营状况
- 10.4.5 公司发展规划
- 10.5 E公司
- 10.5.1 企业概况
- 10.5.2 企业优势分析
- 10.5.3 产品/服务特色
- 10.5.4 公司经营状况
- 10.5.5 公司发展规划
- 10.6 F公司
- 10.6.1 企业概况
- 10.6.2 企业优势分析
- 10.6.3 产品/服务特色
- 10.6.4 公司经营状况
- 10.6.5 公司发展规划

第十一章 2022-2028年C2C行业投资前景

- 11.1 2022-2028年C2C市场发展前景
 - 11.1.1 2022-2028年C2C市场发展潜力
 - 11.1.2 2022-2028年C2C市场发展前景展望
 - 11.1.3 2022-2028年C2C细分行业发展前景分析
- 11.2 2022-2028年C2C市场发展趋势预测
 - 11.2.1 2022-2028年C2C行业发展趋势
 - 11.2.2 2022-2028年C2C市场规模预测
 - 11.2.3 2022-2028年C2C行业应用趋势预测
 - 11.2.4 2022-2028年细分市场发展趋势预测
- 11.3 2022-2028年中国C2C行业供需预测
 - 11.3.1 2022-2028年中国C2C行业供给预测
 - 11.3.2 2022-2028年中国C2C行业需求预测
 - 11.3.3 2022-2028年中国C2C供需平衡预测

11.4 影响企业生产与经营的关键趋势

11.4.1 市场整合成长趋势

11.4.2 需求变化趋势及新的商业机遇预测

11.4.3 企业区域市场拓展的趋势

11.4.4 科研开发趋势及替代技术进展

11.4.5 影响企业销售与服务方式的关键趋势

第十二章 2022-2028年C2C行业投资机会与风险

12.1 C2C行业投融资情况

12.1.1 行业资金渠道分析

12.1.2 固定资产投资分析

12.1.3 兼并重组情况分析

12.2 2022-2028年C2C行业投资机会

12.2.1 产业链投资机会

12.2.2 细分市场投资机会

12.2.3 重点区域投资机会

12.3 2022-2028年C2C行业投资风险及防范

12.3.1 政策风险及防范

12.3.2 技术风险及防范

12.3.3 供求风险及防范

12.3.4 宏观经济波动风险及防范

12.3.5 关联产业风险及防范

12.3.6 产品结构风险及防范

12.3.7 其他风险及防范

第十三章 C2C行业投资战略研究

13.1 C2C行业发展战略研究

13.1.1 战略综合规划

13.1.2 技术开发战略

13.1.3 业务组合战略

13.1.4 区域战略规划

13.1.5 产业战略规划

- 13.1.6 营销品牌战略
- 13.1.7 竞争战略规划
- 13.2 对我国C2C品牌的战略思考
 - 13.2.1 C2C品牌的重要性
 - 13.2.2 C2C实施品牌战略的意义
 - 13.2.3 C2C企业品牌的现状分析
 - 13.2.4 我国C2C企业的品牌战略
 - 13.2.5 C2C品牌战略管理的策略
- 13.3 C2C经营策略分析
 - 13.3.1 C2C市场细分策略
 - 13.3.2 C2C市场创新策略
 - 13.3.3 品牌定位与品类规划
 - 13.3.4 C2C新产品差异化战略
- 13.4 C2C行业投资战略研究
 - 13.4.1 2019年C2C行业投资战略
 - 13.4.2 2022-2028年C2C行业投资战略
 - 13.4.3 2022-2028年细分行业投资战略

第十四章 研究结论及投资建议（ ）

- 14.1 C2C行业研究结论
- 14.2 C2C行业投资价值评估
- 14.3 C2C行业投资建议
 - 14.3.1 行业发展策略建议
 - 14.3.2 行业投资方向建议
 - 14.3.3 行业投资方式建议（ ）

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202111/249281.html>