

# 2023-2029年中国中小企业 电子商务市场深度评估与投资方向研究报告

## 报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司

[www.cction.com](http://www.cction.com)

## 一、报告报价

《2023-2029年中国中小企业电子商务市场深度评估与投资方向研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.cction.com/report/202308/397342.html>

报告价格：纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人：李经理

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

互联网技术的不断革新与发展，给经济带来新的革命，也正在改变整个商业社会的竞争格局，令所有的企业在面临着新的机遇的同时也面临着巨大的挑战，利用 I N T E R N E T 开展电子商务，是企业走向壮大的必然之路。对我国中小企业来说，实施电子商务更为迫切。

中企顾问网发布的《2023-2029年中国中小企业电子商务市场深度评估与投资方向研究报告》共八章。首先介绍了中小企业电子商务行业市场发展环境、中小企业电子商务整体运行态势等，接着分析了中小企业电子商务行业市场运行的现状，然后介绍了中小企业电子商务市场竞争格局。随后，报告对中小企业电子商务做了重点企业经营状况分析，最后分析了中小企业电子商务行业发展趋势与投资预测。您若想对中小企业电子商务产业有个系统的了解或者想投资中小企业电子商务行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第一章&ensp;2023-2029年中国中小企业发展分析

#### 1.1&ensp;2023-2029年中国中小企业发展概述

##### 1.1.1&ensp;我国中小企业发展综况

##### 1.1.2&ensp;工信部从五方面积极推动中小企业发展

##### 1.1.3&ensp;金融机构对中小企业放贷情况

##### 1.1.4&ensp;部分地区中小企业信用体系建设成功经验

#### 1.2&ensp;2023-2029年部分地区中小企业发展状况

##### 1.2.1&ensp;黑龙江省中小企业运行情况

##### 1.2.2&ensp;湖南省中小企业发展状况

##### 1.2.3&ensp;深圳中小企业运行状况

##### 1.2.4&ensp;新疆中小企业扶持政策持续加码

##### 1.2.5&ensp;浙江省中小企业面临的困境与出路分析

#### 1.3&ensp;中小企业发展存在的问题及对策

##### 1.3.1&ensp;中小企业面临生存危机亟需政策扶持

##### 1.3.2&ensp;中小企业存在的融资问题及对策建议

##### 1.3.3&ensp;中小企业的品牌塑造策略探讨

1.3.4&emsp;日本中小企业发展经验对我国的启示

## 第二章&emsp;2023-2029年中小企业电子商务发展分析

### 2.1&emsp;中小企业电子商务概述

2.1.1&emsp;电子商务对中小企业发展的有利影响

2.1.2&emsp;发展电子商务是中小企业的重要竞争战略

2.1.3&emsp;中小企业发展电子商务的时机成熟

2.1.4&emsp;电子商务企业较传统企业的比较优势

### 2.2&emsp;2023-2029年中小企业电子商务发展现状

2.2.1&emsp;我国中小企业电子商务发展概况

2.2.2&emsp;中小企业应用电子商务平台现状

2.2.3&emsp;中小企业电子商务运营尝试按成效付费

2.2.4&emsp;电子商务创新破解中小企业融资难题

### 2.3&emsp;中小企业电子商务模式分析

2.3.1&emsp;电子商务应用模式的分类

2.3.2&emsp;我国中小企业电子商务模式的创新

2.3.3&emsp;中小企业在不同阶段运用电子商务应用模式的发展对策

### 2.4&emsp;中小企业电子商务发展存在的问题

2.4.1&emsp;我国中小企业运用电子商务面临的问题

2.4.2&emsp;我国中小企业电子商务应用推广的主要制约因素

2.4.3&emsp;我国中小企业发展电子商务面临的内外部障碍

2.4.4&emsp;中小企业网络营销中的主要误区

### 2.5&emsp;中小企业电子商务发展对策

2.5.1&emsp;我国中小企业发展电子商务的对策

2.5.2&emsp;我国中小企业发展电子商务的具体措施

2.5.3&emsp;我国中小企业电子商务应用推广的建议

2.5.4&emsp;中小企业开展电子商务的基本策略和步骤

2.5.5&emsp;中小企业发展电子商务营销的主要突破口

2.5.6&emsp;中小企业开展电子商务的营销捷径

## 第三章&emsp;2023-2029年中小企业B2B电子商务市场分析

### 3.1&emsp;中小企业B2B电子商务概述

3.1.1&emsp;B2B电子商务的定义

3.1.2&emsp;B2B电子商务的分类

- 3.1.3&emsp;中国中小企业B2B电子商务发展阶段
- 3.2&emsp;2023-2029年中国B2B电子商务发展分析
  - 3.2.1&emsp;B2B电子商务行业发展概况
  - 3.2.2&emsp;B2B电子商务平台市场格局
  - 3.2.3&emsp;中国B2B电子商务市场现状
  - 3.2.4&emsp;中国B2B电子商务市场动态
  - 3.2.6&emsp;我国主要B2B电子商务网站概况
- 3.3&emsp;2023-2029年中小企业B2B电子商务发展分析
  - 3.3.1&emsp;B2B模式成中小企业开展电子商务首选
  - 3.3.2&emsp;2017年中小企业B2B市场分析
  - 3.3.3&emsp;2018年中小企业B2B市场分析
  - 3.3.4&emsp;2022年中小企业B2B市场分析
  - 3.3.5&emsp;中小企业开展B2B电子商务的模式分析
  - 3.3.6&emsp;中小企业B2B电子商务借力搜索引擎
- 3.4&emsp;中小企业实施B2B电子商务存在的问题及对策
  - 3.4.1&emsp;影响我国中小企业B2B电子商务发展的主要因素
  - 3.4.2&emsp;中小企业实施B2B电子商务的五大问题及对策
  - 3.4.3&emsp;中小企业实施B2B电子商务的发展对策
  - 3.4.4&emsp;中小企业对B2B平台的选择策略分析
  - 3.4.5&emsp;中小企业运用B2B营销策略分析
- 3.5&emsp;中小企业B2B市场前景趋势分析
  - 3.5.1&emsp;我国B2B市场的发展趋势
  - 3.5.2&emsp;中国B2B电子商务的发展方向
  - 3.5.3&emsp;中小企业B2B应用走向专业化
  - 3.5.4&emsp;中国中小企业B2B电子商务市场发展趋势分析

第四章&emsp;2023-2029年中小企业B2C电子商务分析

- 4.1&emsp;中小企业B2C电子商务概述
  - 4.1.1&emsp;B2C模式概念
  - 4.1.2&emsp;中小企业B2C主要形态及成功运营模式
  - 4.1.3&emsp;专业B2C网络交易平台优势及劣势
- 4.2&emsp;2023-2029年中国B2C电子商务发展状况
  - 4.2.1&emsp;中国B2C电子商务行业发展历程

- 4.2.2&emsp;中国B2C电子商务行业发展成就
- 4.2.3&emsp;中国B2C电子商务行业规模分析
- 4.2.4&emsp;中国B2C电子商务行业发展特征
- 4.2.5&emsp;我国B2C电子商务发展瓶颈及其突破点
- 4.3&emsp;2023-2029年中小企业B2C发展分析
  - 4.3.1&emsp;中小企业B2C电子商务发展概况
  - 4.3.2&emsp;中小企业实施B2C电子商务的策略
  - 4.3.3&emsp;中小企业自主经营B2C网站的发展思路分析
- 第五章&emsp;2023-2029年主要地区中小企业电子商务发展分析
  - 5.1&emsp;浙江
    - 5.1.1&emsp;浙江中小企业电子商务的发展概况
    - 5.1.2&emsp;经济危机下浙江中小企业大胆试水电子商务
    - 5.1.3&emsp;移动电子商务给东阳市中小企业带来突围良机
    - 5.1.4&emsp;杭州中小企业电子商务加速发展
    - 5.1.5&emsp;网络融资破解温州中小企业融资难题
  - 5.2&emsp;广东
    - 5.2.1&emsp;广东竭力推广电子商务在中小企业的应用
    - 5.2.2&emsp;广东省为中小企业投入三千万元电子商务扶持资金
    - 5.2.3&emsp;中山建成首个网上产业集群平台助中小企业过冬
    - 5.2.4&emsp;深圳市中小企业积极投身电子商务洪流
    - 5.2.5&emsp;广州大力推动中小企业开展电子商务应用
  - 5.3&emsp;其他地区
    - 5.3.1&emsp;山东全程电子商务平台给中小企业带来积极效益
    - 5.3.2&emsp;上海市实施中小企业应用电子商务试点
    - 5.3.3&emsp;云南推动中小企业利用电子商务开拓海外市场
    - 5.3.4&emsp;湖北中小企业电子商务平台渐入佳境
    - 5.3.5&emsp;百度与河南结盟助力当地中小企业电子商务发展
- 第六章&emsp;中小企业电子商务应用解决方案主要提供商
  - 6.1&emsp;IBM
    - 1、企业发展简况分析
    - 2、企业产品服务分析
    - 3、企业发展现状分析

#### 4、企业竞争优势分析

#### 6.2&emsp;ORACLE

##### 1、企业发展简况分析

##### 2、企业产品服务分析

##### 3、企业发展现状分析

##### 4、企业竞争优势分析

#### 6.3&emsp;SAP

##### 1、企业发展简况分析

##### 2、企业产品服务分析

##### 3、企业发展现状分析

##### 4、企业竞争优势分析

#### 6.4&emsp;微软

##### 1、企业发展简况分析

##### 2、企业产品服务分析

##### 3、企业发展现状分析

##### 4、企业竞争优势分析

### 第七章&emsp;中小企业电子商务应用第三方电子商务网站

#### 7.1&emsp;阿里巴巴

##### 1、企业发展简况分析

##### 2、企业产品服务分析

##### 3、企业发展现状分析

##### 4、企业竞争优势分析

#### 7.2&emsp;慧聪网

##### 1、企业发展简况分析

##### 2、企业产品服务分析

##### 3、企业发展现状分析

##### 4、企业竞争优势分析

#### 7.3&emsp;中国制造网&mdash;&mdash;焦点科技

##### 1、企业发展简况分析

##### 2、企业产品服务分析

##### 3、企业发展现状分析

##### 4、企业竞争优势分析

## 7.4&nbsp;网盛生意宝

- 1、企业发展简况分析
- 2、企业产品服务分析
- 3、企业发展现状分析
- 4、企业竞争优势分析

## 第八章&nbsp;对2023-2029年中小企业电子商务前景趋势分析

### 8.1&nbsp;中小企业电子商务前景分析

#### 8.1.1&nbsp;中小企业应用电子商务前景广阔

#### 8.1.2&nbsp;我国中小企业移动电子商务将加速发展

#### 8.1.3&nbsp;对2023-2029年中国中小企业电子商务行业预测

### 8.2&nbsp;中小企业应用电子商务趋势分析

#### 8.2.1&nbsp;中小企业电子商务应用主要发展趋势分析

#### 8.2.2&nbsp;中小企业电子商务平台发展趋势分析

#### 8.2.3&nbsp;中小企业电子商务平台的发展方向

## 附录

### 附录一 广东省电子商务交易条例

### 附录二 山东省关于加快推进全省中小企业电子商务发展的意见

### 附录三 上海市促进电子商务发展规定

### 附录四 广州市中小企业电子商务应用扶持资金管理暂行办法

### 附录五 德州市关于加快推进全市中小企业电子商务发展的意见

## 图表目录

图表&nbsp;我国第三方电子商务平台中小企业用户规模

图表&nbsp;电子商务按交易主体分类

图表&nbsp;B2B电子商务分类（按贸易类型）

图表&nbsp;B2B电子商务分类（按贸易主导主体类型）

图表&nbsp;中国中小企业电子商务三个发展阶段

图表&nbsp;中国B2B电子商务企业规模

图表&nbsp;2023-2029年中国中小企业B2B电子商务交易规模

图表&nbsp;中国B2B电子商务运营商新增服务一览表

图表&nbsp;2023-2029年中国中小企业B2B电子商务交易规模

图表&nbsp;2023-2029年中国中小企业B2B电子商务交易规模

图表&nbsp;影响中国中小企业B2B电子商务发展主要因素

图表&emsp;2023-2029年中国B2C网上零售市场销售规模

图表&emsp;2022年中国B2C厂商市场份额

详细请访问：<http://www.cction.com/report/202308/397342.html>