2024-2030年中国旅行社行 业发展趋势与未来发展趋势报告

报告目录及图表目录

北京迪索共研咨询有限公司 www.cction.com

一、报告报价

《2024-2030年中国旅行社行业发展趋势与未来发展趋势报告》信息及时,资料详实,指导性强,具有独家,独到,独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势,获得优质客户信息,准确、全面、迅速了解目前行业发展动向,从而提升工作效率和效果,是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址:http://www.cction.com/report/202401/432972.html

报告价格:纸介版8000元 电子版8000元 纸介+电子8500元

北京迪索共研咨询有限公司

订购电话: 400-700-9228(免长话费) 010-69365838

海外报告销售: 010-69365838

Email: kefu@gonyn.com

联系人: 李经理

特别说明:本PDF目录为计算机程序生成,格式美观性可能有欠缺;实际报告排版规则、美观。

二、说明、目录、图表目录

2019年中国旅游市场整体继续保持稳步增长态势,用户旅游需求增长旺盛。预计2019年全年国内旅游人次和旅游总收入同比增长率分别达到9.6%和9.2%,旅游市场经济发展前景向好。

中企顾问网发布的《2024-2030年中国旅行社行业发展趋势与未来发展趋势报告》共六章。首先介绍了旅行社行业市场发展环境、旅行社整体运行态势等,接着分析了旅行社行业市场运行的现状,然后介绍了旅行社市场竞争格局。随后,报告对旅行社做了重点企业经营状况分析,最后分析了旅行社行业发展趋势与投资预测。您若想对旅行社产业有个系统的了解或者想投资旅行社行业,本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计数据,海关总署,问卷调查数据,商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局,部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据,企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等,价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录:

第1章:中国旅行社行业发展现状及前景

- 1.1"旅行社"行业概念界定
- 1.1.1"旅行社"的提出及内涵
- (1) "旅行社"的提出
- (2) "旅行社"的内涵
- (3) "旅行社"概念的影响
- 1.1.2"旅行社"行业的内涵和发展阶段分析
- 1.2互联网给旅行社行业带来的冲击和变革分析
- 1.2.1旅行社行业发展背景分析
- (1)中国旅行社行业政策背景分析
- 1) 行业政策发展现状
- 2) 政策环境对行业的影响
- (2)中国旅行社行业经济背景分析
- 1) 宏观经济环境分析
- 2) 宏观经济发展对行业的影响
- 1.2.2互联网给旅行社行业带来的挑战分析
- 1.2.3旅行社行业融合创新机会分析

- 1.3中国旅行社行业市场发展现状分析
- 1.3.1旅行社行业交易规模互联网渗透率分析
- 1.3.2中国旅行社行业市场规模分析
- 1.3.3中国旅行社行业竞争格局分析
- (1) 中国旅行社行业竞争者类型
- (2)中国旅行社行业市场占有率
- 1.4中国旅行社行业市场发展前景分析
- 1.4.1中国旅行社行业市场增长动力分析
- 1.4.2中国旅行社行业市场发展瓶颈剖析
- 1.4.3中国旅行社行业市场发展趋势分析
- 1.5中国旅行社行业电商发展现状及前景预测
- 1.5.1中国旅行社行业电商总体开展情况
- 1.5.2中国旅行社行业电商交易规模分析
- 1.5.3中国旅行社行业电商产品/服务品类
- 1.5.4中国旅行社行业电商市场现存问题
- 1.5.5中国旅行社行业电商市场趋势分析
- 1.5.6中国旅行社行业电商市场规模预测

第2章:中国旅行社行业商业模式创新策略

- 2.1关于商业模式研究的基本思想介绍
- 2.1.1商业模式的定义及与其他模式的比较
- 2.1.2商业模式的核心构成要素及构建流程
- (1)核心构成要素
- (2)结构体系
- 2.2中国旅行社行业市场定位创新分析
- 2.2.1中国旅行社行业消费者特征分析
- (1)年龄分布
- (2)性别分布
- (3)地域分布
- (4)学历分布
- (5) 职业分布
- (6) 收入分布

- 2.2.2中国旅行社行业企业主流的市场定位分析
- 2.2.3互联网对旅行社行业市场定位的变革分析
- 2.2.4互联网下旅行社行业市场定位优秀案例分析
- 2.3中国旅行社行业价值主张创新分析
- 2.3.1中国旅行社行业主要的客户价值主张要素分析
- 2.3.2旅行社行业价值主张创新策略分析
- (1) 旅行社行业企业如何利用互联网升级产品使用体验
- (2) 旅行社行业企业如何利用互联网改善个性化服务体验
- (3)旅行社行业企业如何利用互联网节约客户成本
- 2.3.3旅行社行业价值主张创新优秀案例
- 2.4中国旅行社行业渠道通路创新分析
- 2.4.1中国旅行社行业渠道通路的主要类别及特点分析
- (1) 价值传递通路的定义及特点
- 1) 定义
- 2)特点
- (2)产品销售渠道的定义及特点
- 1) 定义
- 2)特点
- 3)分类
- (3) 传统渠道通路的优势及不足
- 1) 传统渠道通路的类型及评价
- 2) 传统渠道通路的功能
- (4) 互联网对渠道通路的改造分析
- 2.4.2互联网对旅行社行业渠道通路的颠覆性变革分析
- (1) 弱化了旅行社生产、代理销售的职能
- (2)弱化了旅行社提供信息职能
- 2.4.3旅行社行业网络媒体广告宣传策略分析
- 2.4.4旅行社行业电商渠道构建策略分析
- 2.4.5旅行社行业渠道通路创新优秀案例
- 2.5中国旅行社行业客户关系创新分析
- 2.5.1中国旅行社行业客户关系的类别及关系成本分析
- (1) 旅行社行业客户关系的类别分析

- (2) 旅行社化行业客户关系成本分析
- 2.5.2中国旅行社行业客户关系创新路径分析
- (1)建立以客户为中心的电子商务网站
- (2) 为旅行社实现顾客分层管理提供条件
- 2.5.3中国旅行社行业客户关系创新优秀案例
- 2.6中国旅行社行业收入来源创新分析
- 2.6.1中国旅行社行业收入的主要来源渠道及特点
- 2.6.2中国旅行社行业收入来源创新优秀案例
- 2.7中国旅行社行业合作伙伴创新分析
- 2.7.1中国旅行社行业主要的合作伙伴及其特点分析
- (1) 旅行社供应厂商
- (2)旅行社合作厂商
- 2.7.2互联网下旅行社行业新增合作伙伴的特点
- 2.7.3互联网下旅行社行业新增合作伙伴优秀案例
- 2.8中国旅行社行业成本机构优化分析
- 2.8.1中国旅行社行业主要成本结构及特点分析
- 2.8.2互联网如何改变旅行社行业成本结构
- 2.8.3互联网下旅行社行业成本结构的优化路径
- 2.9国外旅行社行业商业模式创新经验
- 2.9.1国外旅行社行业商业模式优秀案例剖析
- (1)美国运通公司
- 1)基本信息分析
- 2) 经营情况分析
- 3)商业模式分析
- 4)商业模式评价
- (2)德国途易公司
- 1) 基本信息分析
- 2) 经营情况分析
- 3)商业模式分析
- (3) GrayLine
- 1) 基本信息分析
- 2) 经营情况分析

- 3) 商业模式分析
- 2.9.2国外旅行社行业商业模式创新经验借鉴

第3章:中国旅行社行业企业电商战略规划及模式选择

- 3.1中国旅行社行业企业电商战略规划分析
- 3.1.1旅行社企业电商如何正确定位
- (1) 盈利策略定位
- (2)核心产品(竞争力)定位
- 3.1.2旅行社电商核心业务确定策略
- (1) 旅行社服务产品方面的创新:个性化
- (2) 旅游服务内涵方面的创新:差异化
- (3) 旅行社服务品种方面的创新:多样化
- (4) 旅游产品线路设计方面的创新:主题化
- (5) 旅游社服务产品生产方面的创新:模块化
- 3.2中国旅行社行业典型电商发展模式总体分析
- 3.2.1中国电子商务主流模式分析
- 3.2.2B2B电商模式及其优劣势分析
- (1) B2B电商模式的定义及特点
- 1) 定义
- 2)分类
- 3)特点
- (2) B2B电商模式的盈利模式分析
- (3) B2B电商模式的运营成本分析
- 1)技术成本
- 2)安全成本
- 3)物流成本
- 4)客户成本
- (4) B2B电商模式的经营风险分析
- 1)管理风险
- 2)技术安全风险
- 3) 政策法律风险
- 4)信用风险

- (5) B2B电商模式的关键资源能力
- (6) B2B电商模式的优劣势分析
- (7) B2B电商模式优秀案例分析
- 1)发展历程
- 2) 电子商务模式
- 3.2.3B2C电商模式及其优劣势分析
- (1) B2C电商模式的定义及特点
- 1) 定义
- 2)特点
- (2) B2C电商模式的盈利模式分析
- (3) B2C电商模式的运营成本分析
- 1) 采购成本
- 2) 营销推广
- 3)仓储物流
- 4)运营费用
- 5)人力及其他费用
- (4) B2C电商模式的经营风险分析
- (5) B2C电商模式的关键资源能力
- 1) 规模效应
- 2) 供应链
- 3)物流
- 4)IT信息系统
- (6) B2C电商模式的优劣势分析
- (7) B2C电商模式优秀案例分析
- 1) 产业链
- 2) 营销模式
- 3) 盈利模式
- 3.2.4C2C电商模式及其优劣势分析
- (1) C2C电商模式的定义及特点
- 1) 定义
- 2)特点
- (2) C2C电商模式的盈利模式分析

- (3) C2C电商模式的运营成本分析
- 1) 各项硬件和软件的投入和维护成本
- 2)物流成本
- 3)顾客成本
- 4)网络店铺的维护成本
- 5)产品成本
- (4) C2C电商模式的经营风险分析
- 1) 法律制度风险
- 2)信用风险
- 3)支付风险
- 4)技术风险
- (5) C2C电商模式的关键资源能力
- (6) C2C电商模式的优劣势分析
- (7) C2C电商模式优秀案例分析
- 1) 商业模式
- 2) 营销策略
- 3) 收入来源
- 3.2.5O2O电商模式及其优劣势分析
- (1) O2O电商模式的定义及特点
- 1) 定义
- 2)特点
- (2) O2O电商模式的盈利模式分析
- (3) O2O电商模式的运营成本分析
- 1)技术成本
- 2) 通讯成本
- 3)物流成本
- 4)线下运营成本
- 5)安全成本
- (4) O2O电商模式的经营风险分析
- (5) O2O电商模式的关键资源能力
- (6) O2O电商模式的优劣势分析
- (7) O2O电商模式优秀案例分析

- 3.2.6中国旅行社行业最优电商模式的选择
- 3.3中国旅行社行业企业电商切入模式及发展路径
- 3.4中国旅行社行业移动电商切入路径及典型产品
- 3.4.1中国旅行社行业移动电商的商业价值分析
- (1)移动电商的商业价值分析
- 1)不受时空限制的移动性
- 2)提供更好的私密性和个性化服务
- 3)信息的获取将更为及时
- 4)提供基于位置的服务
- 5) 支付更加方便快捷
- (2) 中国移动互联网发展现状
- 1)移动互联网行业市场规模分析
- 2)移动互联网行业用户规模分析
- 3) 手机网络购物用户规模分析
- 4)移动电子商务交易规模
- (3)中国移动互联网前景预测
- 3.4.2中国旅行社行业移动电商市场发展现状
- 3.4.3中国旅行社行业移动电商市场切入路径
- (1) APP入口
- (2) 地图和攻略
- 3.4.4中国旅行社行业移动电商典型产品形式
- (1) 在线机票
- (2)在线酒店
- (3)线上门票预订
- (4)出境游服务
- 3.4.5中国旅行社行业移动电商发展趋势及前景

第4章:中国旅行社商业模式创新优秀案例剖析

- 4.1携程旅行网
- 4.1.1基本信息分析
- 4.1.2经营情况分析
- 4.1.3产品/服务分析

- 4.1.4盈利模式分析
- 4.1.5渠道通路分析
- 4.1.6合作伙伴分析
- 4.1.7融资情况分析
- 4.1.8商业模式评价
- 4.2去哪儿网
- 4.2.1基本信息分析
- 4.2.2经营情况分析
- 4.2.3产品/服务分析
- 4.2.4盈利模式分析
- 4.2.5渠道通路分析
- 4.2.6核心能力分析
- 4.2.7融资情况分析
- 4.2.8商业模式评价
- 4.3途牛旅游网
- 4.3.1基本信息分析
- 4.3.2经营情况分析
- 4.3.3产品/服务分析
- 4.3.4盈利模式分析
- 4.3.5渠道通路分析
- 4.3.6合作伙伴分析
- 4.3.7融资情况分析
- 4.3.8商业模式评价
- 4.4同程旅游
- 4.4.1基本信息分析
- 4.4.2经营情况分析
- 4.4.3产品/服务分析
- 4.4.4盈利模式分析
- 4.4.5渠道通路分析
- 4.4.6合作伙伴分析
- 4.4.7融资情况分析

第5章:中国旅行社行业市场投资机会及建议

- 5.1中国旅行社行业投资特性及风险
- 5.1.1旅行社行业投资壁垒分析
- (1)政策壁垒
- (2)准入壁垒
- (3)品牌壁垒
- 5.1.2旅行社行业投资特性分析
- 5.1.3旅行社行业投资风险分析
- (1) 旅行社业政策风险
- (2)旅行社业宏观经济波动风险
- (3)旅行社业季节性风险
- (4)旅行社业其他风险
- 5.2中国旅行社行业投融资现状及趋势
- 5.2.1中国旅行社行业投资现状及趋势
- (1) 中国旅行社行业投资主体结构
- (2)2019年主要投资事件分析
- (3) 各投资主体投资趋势分析
- 5.2.2中国旅行社行业融资现状及趋势
- (1) 中国旅行社行业融资主体分析
- (2)2022年主要融资事件分析
- 1)挂牌新三板
- 2) 旅游B2B
- 3) 定制游
- 4)周边游
- 5)户外运动
- 6) 非标准住宿
- 7) 其他
- (3) 旅行社行业融资趋势分析
- 5.3中国旅行社行业投资机会及建议
- 5.3.1中国旅行社行业投资机会分析
- 5.3.2关于旅行社行业的投资建议
- (1) 对景区进行股权投资

(2)投资重点细分市场

第6章:中国大型企业旅行社投资布局分析

- 6.1相关上市公司"旅行社"投资布局
- 6.1.1中青旅控股股份有限公司
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局
- (4)企业旅行社产品/服务分析
- (5)企业最新发展动向
- 6.1.2中国国旅股份有限公司
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局
- (4)企业旅行社产品/服务分析
- (5)企业最新发展动向
- 6.1.3上海锦江国际旅游股份有限公司
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局
- (4)企业旅行社产品/服务分析
- (5)企业最新发展动向
- 6.1.4北京众信国际旅行社股份有限公司
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局
- (4)企业旅行社产品/服务分析
- (5)企业最新发展动向
- 6.1.5国旅联合股份有限公司
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局

- (4)企业旅行社产品/服务分析
- (5)企业最新发展动向
- 6.1.6大连万达商业地产股份有限公司
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局
- (4)企业旅行社产品/服务分析
- (5)企业最新发展动向
- 6.1.7海航凯撒旅游集团股份有限公司
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局
- (4)企业旅行社产品/服务分析
- (5)企业最新发展动向
- 6.2大型互联网企业"旅行社"投资布局
- 6.2.1阿里巴巴
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局
- (4)企业旅行社产品/服务分析
- (5)企业最新发展动向
- 6.2.2百度公司
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局
- (4)企业旅行社产品/服务分析
- (5)企业最新发展动向
- 6.2.3腾讯公司
- (1)企业基本信息分析
- (2)企业经营情况分析
- (3)企业旅行社投资布局
- (4) 企业旅行社产品/服务分析

(5)企业最新发展动向

图表目录

图表1:概念简介

图表2:概念的提出

图表3: "旅行社"行动的保护领域

图表4:旅行社行业发展阶段

图表5:旅行社行业政策

图表6:2024-2030年中国GDP增长趋势图(单位:%)

图表7:2024-2030年全国规模以上企业工业增加值同比增速(单位:%)

图表8:2022年服务业税收占比(单位:%)

图表9:旅游电子商务对传统旅行社的冲击

图表10:2024-2030年中国旅行社市场在线渗透率(单位:%)

图表11:2024-2030年中国旅行社市场在线交易规模(单位:亿元,%)

图表12:2024-2030年中国在线旅行社行业市场份额(单位:%)

图表13:旅行社行业市场增长动力分析

图表14:旅行社行业发展主要阻碍因素分析

图表15:2024-2030年中国旅行社市场在线交易规模(单位:亿元,%)

图表16:旅行社行业电商三大产品

图表17:旅行社行业电商市场构成(单位%)

图表18:2024-2030年中国旅行社电商市场规模预测(单位:亿元)

图表19:商业模式与其它模式的概念区别

图表20:商业模式的十要素

图表21:商业模式结构图

图表22:在线旅游厂商移动端用户年龄分布(单位:%)

图表23:在线旅游厂商移动端用户性别分布(单位:%)

图表24:在线旅游厂商移动端用户地域分布(单位:%)

图表25:在线旅游厂商移动端用户学历分布(单位:%)

图表26:在线旅游厂商移动端用户职业分布(单位:%)

图表27:在线旅游厂商移动端用户收入分布(单位:%)

图表28:商业模式中价值主张的主要要素

图表29:价值传递通路的特点

图表30:客户关系的几个驱动动机

更多图表见正文……

详细请访问:http://www.cction.com/report/202401/432972.html